UNSER VERGÜTUNGSPLAN

AKTUALISIERT: 1. Juli 2021

EQOLOGY™

HERZLICH WILLKOMMEN

BEI EQOLOGY

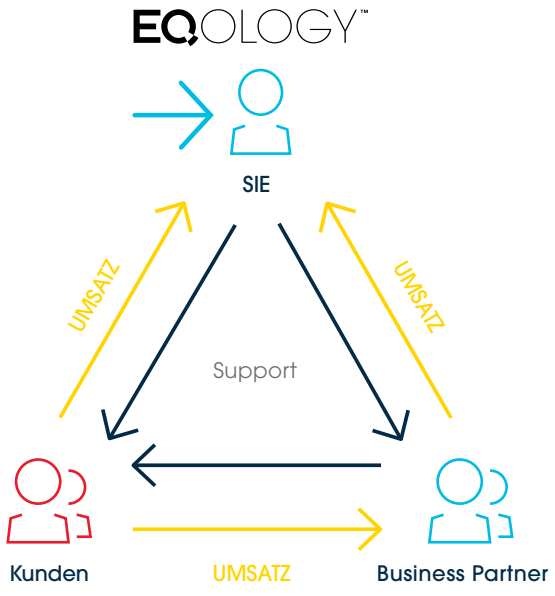
«Es ist unsere Aufgabe, Leben zu verändern»

Empfehlungsmarketing

Ein Kunde ist heutzutage am besten über ein direktes Gespräch oder durch soziale Medien zu erreichen. Jeder arbeitet gerne mit vertrauenswürdigen Ansprechpartnern zusammen - das ist der Zweck des Empfehlungsmarketings.

Anstatt Geld für teure Werbung im Fernsehen, Zeitung oder Radio auszugeben, belohnt Eqology unsere Business Partner, die Eqology Produkte ihren Freunden und Bekannten empfehlen. Das ist ein Gewinn für beide Seiten.

Es ist uns wichtig unsere Business Partner bestmöglich zu belohnen. Unser Vergütungsplan basiert auf logischen Schritten, durch welche Sie mit Ihrem eigenen Einsatz und mit Hilfe anderer mehr erwirtschaften können.

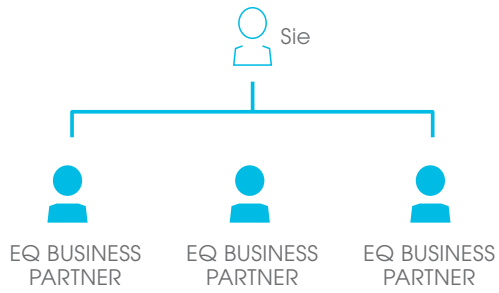


Einfach durchstarten: 3 simple Schritte

Es ist wichtig, sofort nach dem Kauf Ihres Business Kits durchzustarten:

1 Ihre ersten Kunden

2 Ihr erstes EQ Team



3 Helfen Sie Ihren Business Partnern bei Schritt 1 und 2

START-UP ALTERNATIVEN

-25%
AUF **ALLE**
PRODUKTE*
*gilt nicht für Business Kits, Broschüren Materialien & Eqology Premium

EQ ULTIMATE KIT
€ 1299, 3.000 QV

Customer Service · Logistic · Backoffice · Campaigns & Trips · Support

EQ PROFESSIONAL KIT
€ 899, 2.000 QV

Customer Service · Logistic · Backoffice · Campaigns & Trips · Support

BUSINESS KIT
€ 499, 1.000 QV

Customer Service · Logistic · Backoffice · Campaigns & Trips · Support

STARTER KIT
€ 250, 500 QV

Customer Service · Logistic · Backoffice · Campaigns & Trips · Support

IHRE ERSTEN **ZIELE**

FSQ BONUS

Alle neuen FSQs erhalten € 100 extra und den Mentor Accelerator

*Mehr Informationen zum Mentor Accelerator auf S. 10

Fast Start Qualified

Erfüllen Sie innerhalb von Ihren ersten 30 Tagen die folgenden Voraussetzungen, um sich für das Fast Start Qualified Programm zu qualifizieren und € 100 einmaligen Bonus zu erhalten.

1. Erwerben Sie ein Business Kit. 50% der QV Punkte (FSQV) von Ihrem Business Kit zählen für Ihr FSQ Programm.
2. Generieren Sie insgesamt 2000 Qualifying Volume (QV) aus einer Kombination Ihres Business Kits und dem Volumen aus Ihrem Sponsorbaum. Kunden verleihen Ihnen 100% QV, persönlich gesponsorte EQ Business Partner 50% QV für Ihr FSQ Programm.

Das FSQ Programm startet an dem Tag, an welchem Sie Ihr EQ Business Kit kaufen und Eqology Business Partner werden.

50% QV vom eigenen Business Kit

100% QV VON KUNDEN

50% QV VON BUSINESS PARTNERN

Ziel: 2.000 FSQV

EQ BUSINESS KITS	PRICE	QV	FSQV
EQ Ultimate Kit	1299	3.000	1.500
EQ Professional Kit	899	2.000	1.000
EQ Business Kit	499	1.000	500
EQ Starter Kit	250	500	250

Aktiver Business Partner

Qualifizieren Sie sich für Ihren Verdienst, indem Sie jeden Kalendermonat „aktiv" bleiben.

Sie bleiben aktiv, indem Sie minimum 300 PQV oder 3x EQ PAO/PVO Premium Subskriptions-Kunden halten für Ränge bis zum EQ President, 600QV oder 6x EQ PAO/PVO Premium Subskriptions-Kunden halten für Ränge ab EQ Gold President.

Definitionen

FSQV = **Fast Start Qualification Volume**
50% QV vom eigenen und von Kits von Business Partnern & 100% QV von Kunden im Sponsorbaum

QV = **Qualifying Volume**
Dadurch wird Ihr Rang bestimmt.

BV = **Bonus Volume**
Dadurch wird Ihr Verdienst bestimmt.

EQ™ GIVES BACK

Erhalten Sie Ihre EQ Omega-3 Tests oder EQ Vitamin K2+D3 Tests **KOSTENLOS!**

Nutzen Sie unser einzigartiges EQ Gives Back-Programm. EQ Gives Back bietet Ihnen die Möglichkeit, immer neue EQ Omega-3-Tests oder EQ Vitamin K2+D3-Tests zu erhalten.

SIE

3X
EQ Omega-3 Tests
KOSTENLOS*

SIE

3X
EQ Vitamin K2+D3 Tests
KOSTENLOS*

Wenn Sie Ihre 3 Kunden registriert haben und diese ihre erste Lieferung von EQ Pure Arctic Oil mit 1 Test oder EQ K2+D3 mit 1 Test bezahlt haben, erhalten Sie 3x EQ Omega-3-Tests oder EQ Vitamin K2+D3-Tests KOSTENLOS*. Durch EQ Gives Back können Sie einen stetigen Strom neuer Kunden dazu bringen, ihr Omega-6: Omega-3-Verhältnis oder ihre Vitamin-K2+D3-Konzentration zu testen, ohne dass Sie für die Tests bezahlen müssen.

*EQ Gives Back wird zu Ihrer nächsten monatlichen Bestellung hinzugefügt, es sei denn, Sie möchten es lieber separat versenden lassen. In diesem Fall müssen Sie für Ihre 3 kostenlosen EQ Omega-3- oder EQ Vitamin K2+D3-Tests Versandkosten bezahlen.

3 FOR FREE

Erhalten Sie Ihr Produkt FOR FREE!

Bestellen Sie ein beliebiges 3 For Free (3FF) Produkt, überzeugen Sie 3 Kunden dazu das selbe Produkt zu kaufen und Sie werden Ihre Bestellung im nächsten Monat gratis* erhalten.
Zum Beispiel:

1. Sie bestellen 1 Pure Arctic Oil
2. Drei Kunden bestellen auch ein Pure Arctic Oil
3. Sie bekommen Ihr Pure Arctic Oil im Folgemonat gratis*

*Sie zahlen lediglich Liefer- und Bearbeitungskosten für Ihr gratis EQ Produkt. Alle Bestellungen müssen im selben Kalendermonat bezahlt werden. Ein Gratisprodukt verleiht Ihnen 1 PQV. Erfahren Sie mehr auf eqology.com.

SOFORTIGE VERDIENST-MÖGLICH-KEITEN

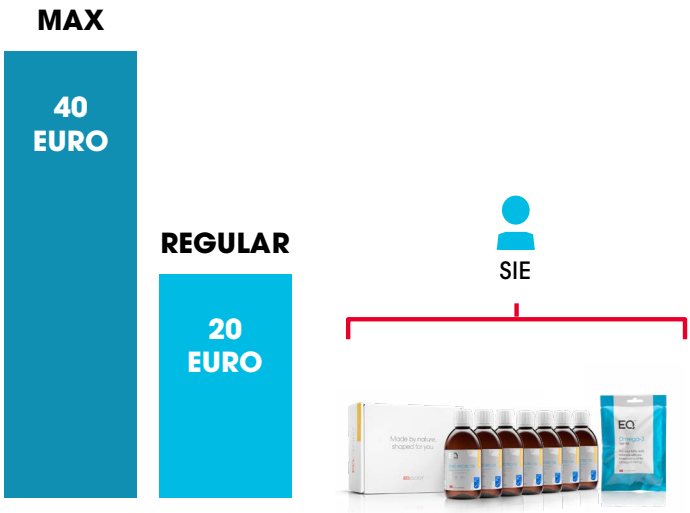
1. Customer Acquisition Bonus (CAB)

Für jeden neuen Kunden mit einer Eqology Subskription verdienen Sie den Customer Acquisition Bonus (CAB).

Den MAX CAB können Sie für EQ Pure Arctic Oil (PAO), EQ Pure Vegan Oil (PVO), EQ Pure Arctic Oil for Kids Subskriptionen und Family Packs auf 2 Levels verdienen.

Ihr CAB Bonus Level für diese Produkte hängt davon ab, ob Sie den MAX CAB erreicht haben. Mehr dazu auf Seite 7.

Für spezifische CAB-Werte schauen Sie bitte auf Seite 18.



WICHTIG: Der CAB-Bonus wird dem ersten aktiven BP im Sponsorbaum gewährt und nach Bedarf zusammen mit den Live-Boni ausgezahlt. EQ CAB-Produkten ist kein BV zugeordet. Wird ein EQ CAB-Produkt zurückgegeben, bleibt unbezahlt oder eine Subskription vom Kunden nicht zu Ende durchgeführt, wird der CAB-Bonus rückgängig gemacht.

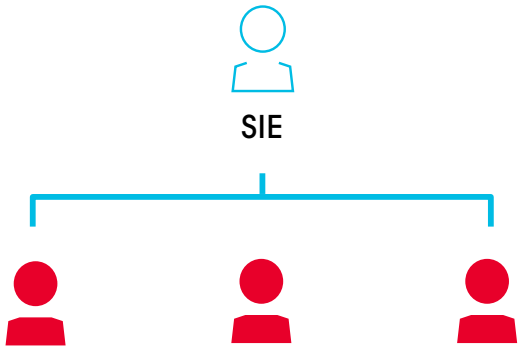
EQ™ MAX CAB

EQ™ FAST START

DIE ERSTEN 30 TAGE

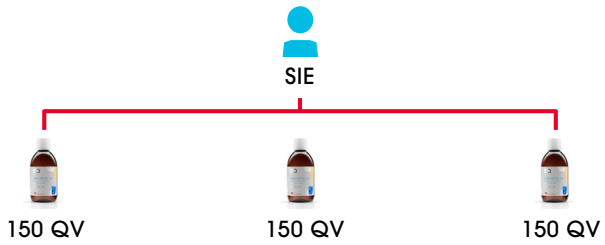
Wenn Sie in Ihren ersten Wochen im Business aktiv werden und innerhalb Ihrer ersten 30 Tage 3 Subskriptions-Kunden gewinnen, verdienen Sie das MAX CAB-Level auf Lebenszeit.

- Die 30 Tage beginnen an dem Tag, an dem Sie Ihr EQ Business Kit kaufen .
- Wenn es Ihnen aus irgendeinem Grund nicht gelingt, innerhalb Ihrer ersten 30 Tage 3 Kunden zu gewinnen, können Sie dennoch das MAX CAB-Level erreichen, indem Sie insgesamt 10 Kunden sponsern (jederzeit).
- Das MAX CAB gilt für alle Subskriptionen, ab der Erreichung des MAX CAB Levels. Zum Beispiel: Sie schließen innerhalb der ersten 30 Tage 3 Kunden-Subskriptionen mit Pure Arctic Oil oder Pure Vegan Oil ab. Für diese erhalten Sie den regulären CAB. Ab dem 4. Abo erhalten Sie den MAX CAB auf Lebenszeit.
- Sie können Ihren MAX CAB Status in Ihrem Back Office> MAX CAB-Widget überprüfen.

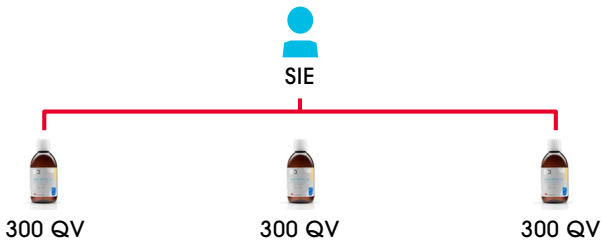


3 PAO/PVO SUBSKRIPTIONS-KUNDEN IN 30 TAGEN

Für Ihre persönlichen Kunden:
Registrieren Sie 3 persönliche Kunden oder mehr in den ersten 30 Tagen und verdoppeln Sie die QV Punkte in diesem Zeitraum. Nachdem Sie 3 Kunden gesponsert haben und deren Bestellungen bezahlt sind, werden die QV für alle persönlichen innerhalb von 30 Tagen registrierten Kunden verdoppelt.



3+ PAO SUBSKRIPTION-KUNDEN in ERSTEN 30 TAGEN
450 QV



QV WIRD VERDOPPELT
900 QV

WICHTIG: Sie können Ihr zusätzliches QV in Ihrem Back Office> QV Booster verfolgen.

Ihre ersten 30 Tage:

Registrieren Sie 3 Kunden, die ihre Erstabonnements innerhalb Ihrer ersten 30 Tage bezahlen
> Sie erhalten MAX CAB auf Lebenszeit für persönliche Kunden.
> Sie erhalten doppelte QV für ALLE Ihre Kunden, die ihre Erstbestellungen innerhalb Ihrer ersten 30 Tage tätigen.

10X EQOLOGY™

EXTRA BONUS*

ERHALTEN SIE IHRE ERSTINVESTITION **ZURÜCK!**

Lassen Sie sich Ihr erstes EQ Business Kit von EQOLOGY zurückzahlen! Sie müssen lediglich 10 Direktkunden 10 Monate lang mit einem EQ PAO / PVO Premium-Abonnement oder Family Pack halten und so innerhalb von 12 Monaten ab dem Tag, an dem Sie Ihr EQ Business Kit gekauft haben, 100 PAO / PVO-Käufe erreichen! Zusätzlich müssen Sie 5 Business Partner mit einem EQ Business Kit oder höher anmelden!

- Persönliche EQ PAO / PVO/ Kids Premium Subskriptions-Kunden und Business Partner, die am 1. Juli 2020 oder später angemeldet wurden, zählen für das 10X-Programm.
- Ab dem Datum (frühestens 1. Juli 2020), an dem Sie Ihr EQ Business Kit gekauft haben, haben Sie 12 Kalendermonate Zeit, um die folgenden Ziele zu erreichen:

a) Erzielen Sie 100 PAO / PVO-Abonnementkäufe Ihrer direkten Kunden
b) Melden Sie persönlich 5 neue EQ-Business Partner mit einem EQ Business Kit oder höher an (mindestens 499 EUR Kits)

- Kunden von Kunden zählen NICHT zum 10X-Programm.
- Wenn eine der Bestellungen zurückgegeben wird und eine Rückerstattung von EQ durchgeführt wird, wird diese Bestellung aus Ihrem EQ 10X-Programm entfernt.
- EQOLOGY erstattet Ihren Kauf eines EQ Business Kits, nachdem alle 5 Business Kits und 100 PAO / PVO-Kundenbestellungen abgeschlossen und bezahlt wurden, normalerweise nach 14 Tagen ab dem Tag, an dem die letzte Bestellung bearbeitet wurde. Der EQ 10X-Rückerstattungsbetrag (Bruttokosten des ersten EQ Business Kits, das auf Ihrer EQ-ID gekauft wurde) wird Ihren Live-Boni hinzugefügt.
- EQ 10X steht allen neuen Business Partnern zur Verfügung (Einschreibung nach dem 1. Juli 2020). EQ behält sich das Recht vor, diese Kampagne mit einer Frist von einem Monat schriftlich zurückzuziehen.

EQ Premium Challenge

Wenn Sie als EQ Business Partner 20, 50, 100, 250 oder 500 Kunden mit einer EQ Pure Arctic Oil Premium Bestellung werben, erhalten Sie den EQ Premium Challenge Bonus*.

Extra BONUS

20	50	100	250	500
EQ PAO PREMIUM KUNDEN*	EQ PAO PREMIUM KUNDEN*	EQ PAO PREMIUM KUNDEN*	EQ PAO PREMIUM KUNDEN*	EQ PAO PREMIUM KUNDEN*
€ 200	€ 2.000	€ 5.000	€ 10.000	€ 20.000
ausbezahlt über 4 Monate	ausbezahlt über 12 Monate	ausbezahlt über 18 Monate	ausbezahlt über 20 Monate	ausbezahlt über 24 Monate

*Damit Sie den entsprechenden Bonus Level erreichen bzw. halten können, müssen mindestens 20 Ihrer Kunden monatlich aktiv sein. Der Bonus wird monatlich ausbezahlt.

Personal Customer Commission (PCC)

- Umso mehr Kunden, desto höher Ihr Verdienst!
- Wenn die Einkäufe Ihrer Kunden in einem Kalendermonat 200 Bonus Volume (BV) überschreiten, erhalten Sie 10%-25% Provision auf alle BV über 200. Diese Provision nennt man PCC und wird in der monatlichen Bonusperiode ausgezahlt.
- ACHTUNG: PCC BV werden erst ab dem zweiten Monat ausgeschüttet, da im ersten Monat der CAB ausbezahlt wird.

Wie wird Ihr Bonus Volume generiert (BV)

PRODUKT	BV
EQ Pure Arctic Oil Premium	30 BV
EQ K2+D3 * K2-Subskription generiert 25 BV	25/30* BV
EQ Essential	25 BV
EQ Shake	23 BV
EQ Anti Age Collagen	42 BV

BV wird dem PCC Bonus übertragen

Der EQ Premium Rabatt reduziert den BV um 40% für alle Produkte, außer EQ Pure Arctic Oil Premium. Es wird kein BV für ein erreichtes 3 For Free (3FF) Produkt angerechnet.

Bonus Volume (BV) – Ihr Verdienst

BONUS VOLUME (BV)	VERDIENSTMÖGLICHKEIT
201 - 1.000	10 %
1.001-2.500	20 %
2.501 +	25 %

Beispiel: Sie haben im Monat eine Summe von 1100 BV aus Kundenbestellungen angesammelt. 1100 BV - 200 BV = 900 BV und 900 BV x 20% = 180 BV.

- Der Personal Customer Commission Bonus (PCC) wird Ihnen für die ersten 200 BV Punkte Ihrer Kundenbestellungen nicht angerechnet.
- 90% aller Bonus Volume Punkte bis zum 200 BV Level werden dem Team Commission Bonus übertragen.
- Sobald Sie das 10% Level erreicht haben, werden 80% Ihrer BV Punkte dem Team Commission Bonus übertragen.
- Sobald Sie das 20% Level erreicht haben, werden 70% Ihrer BV Punkte auf den Team Commission Bonus übertragen.
- Sobald Sie das 25% Level erreicht haben, werden 60% Ihrer BV Punkte auf den Team Commission Bonus übertragen.
- Es wird kein BV für EQ CAB Produkte angerechnet.

Mentor **Bonus**

MENTOR Accelerator

Verdienen Sie bis zu 250 Euro für jedes EQ Business Kit, welches Sie einem neuen EQ Business Partner in Ihrer Organisation empfehlen. Dieser Bonus folgt Ihrem persönlichen Sponsorbaum und wird nach Anforderung zusammen mit Ihren Live Boni ausbezahlt.

- Starten Sie mit Ihrem Business sofort in den ersten 30 Tagen durch und werben Sie 6 Kunden, um 100% zusätzlichen Mentor Bonus auf Ihrem ersten Level (EQ Business Partner) zu bekommen.
- Ihr Mentor Accelerator wird auch aktiviert, sobald Sie Ihr FSQ Programm abschließen oder 6 EQ Business Partner mit einem EQ Starter Kit, EQ Business Kit oder EQ Professional Kit werben.
- **Der Mentor Accelerator bietet Ihnen € 10 zusäzlichfür jedes von Ihnen persönlich gesponserte EQ Starter Kit, € 20 zusätzlich für jedes von Ihnen gesponserte Business Kit und € 40 zusätzlich für jedes von Ihnen gesponserte EQ Professional Kit. Verdienen Sie bis zu 250 (Ultimate Kit), wenn Sie einem unserer EQ Business Partner in Ihrem Business eines unserer EQ-Kits empfehlen. Dieser Bonus folgt dem persönlichen Sponsorbaum und wird auf Anfrage mit den Live-Boni ausgezahlt.**

TITEL	Business Partner oder Team Leader	Director	Vice President	President	Gold President	Platinum President	Diamond President
EQ Starter Kit	10	14	24	34	44	44	44
EQ Business/Arctic/Vegan Kit	20	28	48	68	88	88	88
EQ Professional/ Vegan/ Arctic Kit *	40	56	96	136	176	176	176
*e.g. mit Mentor Accelerator	80	96	136	176	216	216	216
EQ Ultimate Kit**	46	64	111	157	203	203	203
**e.g. mit Mentor Accelerator for Ultimate Kit	92	111	157	203	250	250	250

Beispiele:

1. Sie sind EQ President und Sie sponsern einen neuen EQ Business Partner mit einem EQ Professional Business Kit. Sie erhalten 136 EUR Mentor Bonus. Mit aktiven Mentor Accelerator erhalten Sie 176 EUR.
2. Sie sind EQ Gold President und ein EQ Director mit Mentor Accelerator in Ihrem persönlichen Sponsorbaum sponsert einen neuen EQ Business Partner mit einem EQ Professional Business Kit. Sie erhalten 120 EUR Mentor Bonus.
3. Sie sind ein EQ Platinum President und ein EQ Vice President mit Mentor Accelerator in Ihrem persönlichen Sponsorbaum sponsert einen neuen EQ Business Partner mit einem EQ Business Kit. Sie erhalten 40 EUR Mentor Bonus.

Mentor Differentialbonus

Abhängig von Ihrem Rang können Sie einen Mentor Differentialbonus verdienen: jedes Mal, wenn ein EQ Business Partner aus Ihrem Sponsorbaum eines unserer EQ Kits an einen neuen EQ Business Partner sponsert.

Mentor Differentialbonus am Beispiel eines EQ Professional Kits:

Director 60 Bonus

Bauen Sie ein starkes Team von Business Partnern innerhalb Ihrer ersten 60 Tage auf und bekommen Sie einen zusätzlichen Bonus in Höhe von € 250 ausbezahlt. Das Director 60 Programm startet, sobald der erste Business Partner in Ihrer Downline registriert oder platziert wird.

1. Erwerben Sie Ihr EQ Business Kit.
2. Starten Sie das Programm, indem Sie Ihren ersten EQ Business Partner in Ihrem Team sponsern oder platziert bekommen.
3. Sponsern Sie persönlich drei EQ Business Partner.
4. Sammeln Sie insgesamt 4000 QV während einer beliebigen 30 Tage Periode, innerhalb von 60 Tagen, ab Start des Programms.

Monatlicher EQ **Recruitment** Contests

Melden Sie 20 neue Business Partner oder/und Kunden an, erreichen Sie die TOP 3 und gewinnen Sie einen der 3 Preise!

1. Preis – € 900
2. Preis – € 600
3. Preis – € 300

- Der Wettbewerb basiert auf einem simplen, monatlichen Punktesystem. Sie erhalten:

+ 1 Punkt für jeden NEUEN Subskriptionskunden (z. B. einen NEUEN EQ PAO Premium-Kunden)
+ 2 Punkte für jeden EQ STARTER KIT Verkauf
+ 3 Punkte für jeden EQ BUSINESS KIT Verkauf
+ 5 Punkte für jeden EQ PROFESSIONAL & ULTIMATE KIT Verkauf

- Sie müssen mindestens 20 Leute einschreiben, um beim EQ Recruitment Contest teilzunehmen
- Die 3 EQ Business Partner mit den meisten Punkten gewinnen
- Wenn mehr als ein Business Partner die gleiche Anzahl von Punkten sammelt, gewinnt derjenige mit dem höheren Gesamt-QV der qualifizierten Bestellungen.
- Sowohl NEUE persönliche Business Partner als auch Kunden (einschließlich Kunden der Kunden) zählen
- Wenn Sie einer der Gewinner sind, wird der Preis Ihrem monatlichen Bonuspool hinzugefügt.
- Wenn eine der Bestellungen zurückgesandt wird und eine Rückerstattung durch EQ erfolgt, werden die Punkte und der Preis storniert.

Lifestyle Bonus

Triple Diamond Ambassador	€ 1.400
Double Diamond Ambassador	€ 1.400
Diamond Ambassador	€ 1.100
Diamond President	€ 1.100
Platinum President	€ 1.100
Gold President	€ 1.100
President	€ 600
Vice President	€ 300

« Eqology zahlt bis zu 1.400 Euro für jeden Monat, in dem Sie als ein EQ Vice President oder höher aktiv sind.

Leadership **Matching** Bonus

Der Matching Bonus von Eqology belohnt die Leader, die mit ihrem Team einen großen Kundenstamm aufbauen möchten. Wenn Sie sich als EQ Gold President qualifizieren, können Sie auf Ihrem ersten Level in Ihrem Sponsorenbaum einen 20% Matching Bonus verdienen. Wenn Sie in Rängen aufsteigen, stehen Ihnen neue Level des Matching-Bonus zur Verfügung. Der Bonus wird auf das BV-Volumen der Team Commission ab VP-Ebene ausgezahlt. Dieser Bonus wird in der monatlichen Bonusperiode ausgezahlt.

		Gold President	Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Triple Diamond Ambassador
VP GENERATIONEN	1	20%	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	2		20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	3			15 %	15 %	15 %	15 %
	4				10 %	10 %	10 %
	5					5 %	5 %
	6						2 %

Rank Advancement Bonus

Extra Bonus für TL,D,VP, P, GP

Team Leader	Director	Vice President	President	Gold President
€ 100	€ 250	€ 500	€ 2.500	€ 5.000
ausbezahlt über 2 Monate	ausbezahlt über 4 Monate	ausbezahlt über 4 Monate	ausbezahlt über 6 Monate	ausbezahlt über 6 Monate
2.000 GQV mit drei aktiven Teams	4.000 GQV mit drei aktiven Teams	12.000 GQV mit drei aktiven Teams	36.000 GQV mit drei aktiven Teams	90.000 GQV mit drei aktiven Teams

Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Tripple Diamond Ambassador
€ 7.500	€ 15.000	€ 30.000	€ 60.000	€ 100.000
ausbezahlt über 6 Monate	ausbezahlt über 12 Monate	ausbezahlt über 12 Monate	ausbezahlt über 12 Monate	ausbezahlt über 24 Monate
180.000 GQV mit drei aktiven Teams	1 persönlich gesponsertes PP Team	2 persönlich gesponserte PP Teams	3 persönlich gesponserte PP Teams	4 persönlich gesponserte PP Teams

*Sie müssen Ihren aktiven Rang aufrecht erhalten, um sich für den Rank Advancement Bonus zu qualifizieren. Zum Beispiel: Sie erreichen im Mai den Rang Director. Der Rank Advancement Bonus beträgt € 250, welcher über 4 Monate ausbezahlt wird. Auch im Juni schaffen Sie den Rang Director. Im Juli jedoch nicht. Im August sind sie wieder Director und im September sind Sie erstmals Vice President. Sie erhalten für Mai, Juni, August und September jeweils € 65 Rank Advancement Bonus für den Director. Für Juli erhalten Sie keinen Rank Advancement Bonus. Für September kommt noch der Rank Advancement Bonus für den Vice President hinzu (€ 500 ausbezahlt über 4 Monate). Für September erhalten Sie also € 65 (Rank Advancement Director) und € 125 (Rank Advancement Vice President).

Passives **Einkommen**

Bauen Sie Teams bestehend aus drei Business Partnern auf, welche Eqology weiteren drei Business Partnern empfehlen. Profitieren Sie vom Verdienst in bis zu zehn Generationen Ihres Teams!

Team Commissions

Die Team Commission wird anhand vom Bonus Volume (BV) aus Verkäufen in Ihrem Team berechnet. Ihr Ziel als EQ Business Partner ist es, einen starken Kundenstamm und ein Team mit einem starken Kundenstamm aufzubauen.

Sie verdienen Team Commission ab dem EQ Team Leader Level. Je größer Ihr Team, desto höher sind Ihre Team Comission Einnahmen.

- Je höher der Rang, den Sie erreichen, von desto mehr Generationen können Sie Team Comissions verdienen.
- Team Comissions werden „komprimiert", damit Sie Provisionen für Verkäufe verdienen können, die tiefer in den Team Leader Teams oder höher liegen. Eine Generation erfasst das gesamte Bonus Volume von einem Team Leader oder höher zum nächsten Team Leader oder höher.
- Volumen aus inaktiven Generationen wird "komprimiert" und der nächsten qualifizierten Generation (Team Leader oder höher) hinzugefügt.
- Dieser Bonus folgt dem Platzierungsbaum und wird monatlich ausbezahlt.

		TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
TL GENERATIONEN	1	5 %	5 %	5 %	5%	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	2	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	3	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	4		5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	5			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	6				5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	7					5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	8					2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
	9						2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
	10							2 %	2 %	2 %	2 %

Rangübersicht

Sie beginnen mit dem Rang EQ Business Partner. Sobald Sie einen höheren Rang erreichen, wird Ihnen der neue Rang anerkannt, bis Sie den nächsthöheren Rang erreichen. Dieser Rang wird als "höchster erreichter" Rang bezeichnet.

Wie viel Sie verdienen und welche Provisionen und Boni Sie erhalten, hängt jedoch von der aktuellen Qualifikation ab, die Sie während eines bestimmten Bonuszeitraums erreichen. Diese Qualifikation wird als „aktiver Rang" bezeichnet.

RANG	BP	TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
persönliches Qualifikations-volumen (PQV)	300 PQV ODER 3 KUNDEN*	300 PQV ODER 3 KUNDEN*	300 PQV ODER 3 KUNDEN*	300 PQV ODER 3 KUNDEN*	300 PQV ODER 3 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*	600 PQV ODER 6 KUNDEN*
Gruppenquali-fikationsvolu-men (GQV)		2.000 (60 % REGEL)	4.000 (60 % REGEL)	12.000 (60 % REGEL)	36.000 (60 % REGEL)	90.000 (60 % REGEL)	180.000 (60 % REGEL)				
aktive separate Teams		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Ränge in separaten Teams		3 aktive BP	3 aktive BP	3 aktive BP	3 aktive TL	3 aktive Dir.	3 aktive Dir.				
Anzahl von aktiven PPs im Sponsorbaum. Platziert in separaten, aktiven Teams (Max. 1 PP pro Team)								1	2	3	4

*EQ PAO/PVO Subskriptionskunden

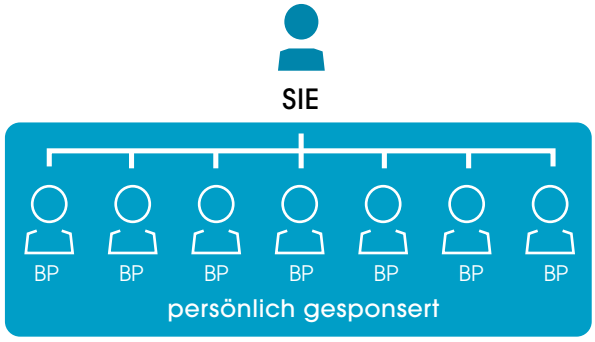
60 % Regel

Die 60 % Regel erlaubt Ihnen bis zu 60% des gesamten Volumens aus einem Team für Ihren Rangaufstieg zu nutzen. Die restlichen 40% GV, die für einen Rang gebraucht werden, müssen aus deinem persönlichen QV und den QV der anderen Teams generiert werden.

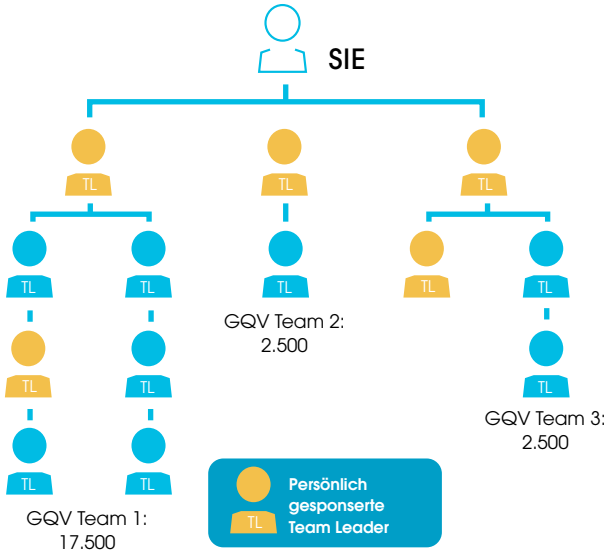
RANG	GQV	60 %	40 %
Team Leader	2.000	1.200	800
Director	4.000	2.400	1.600
Vice President	12.000	7.200	4.800
President	36.000	21.600	14.400
Gold President	90.000	54.000	36.000
Platinum President	180.000	108.000	72.000

Teamstrukturen

Sponsorbaum
Persönlich gesponserte EQ Business Partner bilden das Level 1 in dem Sponsorbaum des Sponsors. Mentor Bonus und Leadership Matching Bonus basieren auf dem Sponsorbaum.



Platzierungsbaum
Jeder neue Eqology Business Partner befindet sich für einen Zeitraum von 60 Tagen im sogenannten "Warteraum". Während dieser Zeit hat der Sponsor die Möglichkeit, den neuen Business Partner in einer offenen Position in einem vorhandenen Team nach Wahl in seinem Platzierungsbaum zu platzieren. Das ermöglicht dem Business Partner, das Verkaufsvolumen je nach Bedarf in einem vorhandenen - vielleicht schwächeren - Team zu erhöhen. Rank Advancement Bonus und Team Commission basieren auf dem Platzierungsbaum



Glossar

Aktiv: Ein EQ Bussiness Partner muss aktiv bleiben, um Comissions (Provisionen) zu erhalten. Sie bleiben aktiv, indem Sie mindestens 300 PQV- oder 3x EQ PAO/PVO-Premium-Abonnements für Ränge bis zu EQ President halten. 600 PQV- oder 6x EQ PAO/PVO-Premium-Abonnements sind ab EQ Gold President nötig, um aktiv zu bleiben.

Abobestellung: Ausgewählte Produkte, welche zu einem bestimmten Termin im Monat bearbeitet und geliefert werden (Periode 1, 2, 3 oder 4).

Business Partner: Jeder, der ein EQ Buiness Kit kauft und für Eqology arbeitet, ist ein EQ Business Partner. EQ Business Partner ist auch der Name des ersten erreichbaren Titels.

Komprimierung: Nur aktive EQ Team Leader oder höher zählen als Generation für die Berechnung der Team Comission. Das Volumen eines EQ Business Partners wird deshalb der nächsten qualifizierten Generation (Team Leader oder höher) angerechnet.

Kunde: Ein Kunde ist einem EQ Business Partner zugeordnet. Ein Kunde kann neue Kunden registrieren, um dadurch am 3 FOR FREE Programm teilzunehmen, erhält dafür aber keinen Verdienst.

Downline: Dies bezieht sich auf die EQ-Businesspartner, die sich unter einem EQ-Geschäftspartner im Platzierungsbaum befinden.

Fast Start Qualified: Qualifizieren Sie sich innerhalb von 30 Tagen für den FSQ und erhalten Sie den Mentor Accelerator und eine Provision von € 100. Sammeln Sie eine Summe von 2000 QV aus Ihrem eigenen Business Kit und dem Volumen aus Ihrem Sponsorbaum. Kunden verleihen Ihnen 100% QV, EQ Business Partner 50% QV für Ihr FSQ Programm.

Stammbaum: Dies ist die Gesamtstruktur des Unternehmens, die angibt, wie und wo EQ Business Partner platziert sind. Das Unternehmen verwendet sowohl eine Stammbaum- als auch eine Platzierungsbaum- Struktur.

Team: Ein Team ist ein Teil einer Organisation von EQ Business Partnern, beginnend bei einem der EQ Business Partner der ersten Ebene und umfasst die gesamte Organisation. Ein EQ Business Partner mit 10 gesponserten EQ Business Partnern auf Level 1 hat 10 Teams. Wenn ein neuer, persönlich gesponserter EQ Business Partner in einem bestehendem Team platziert wird, zählt er für den Sponsor als Bestandteil des Platzierungsbaums und als separates Team im Sponsorbaum.

Platzierungsbaum: Ein persönlich gesponserter EQ Business Partner kann in einem Team in Ihrem Platzierungsbaum positioniert werden, um das Volumen in diesem Team zu erhöhen. Ihr Rangaufstieg ist von dem gesamten Volumen aus allen Teams abhängig.

Persönlicher Sponsor: Ein EQ Business Partner welcher einen anderen EQ Business Partner einschreibt, ist der persönliche Sponsor des neuen Business Partners. (Als Sponsor wird auch ein Business Partner bezeichnet, der einen Kunden einschreibt.

Platzierungssponsor: Ein EQ Business Partner, welcher sich direkt über einem anderen EQ Business Partner in der Platzierungslinie befindet. Der Platzierungssponsor muss nicht der persönliche Sponsor des neuen Business Partners sein.

Rang: Ihr Erfolg als Business Partner, der durch den Rangaufstieg im Rahmen des Compensation Plans ausgedrückt wird. Der Rang bestimmt die Art und Höhe an Boni, für welche Sie sich als Business Partner qualifizieren können. Ihr Rang hängt von Ihrem persönlichen Qualifikationsvolumen (QV) und dem Qualifikationsvolumen (QV) in Ihren Teams ab.

Sponsorbaum: Persönlich gesponserte Business Partner werden als Ihr Level 1 bezeichnet. Business Partner, welche durch Ihre Business Partner gesponsert wurden, werden als Ihr Level 2 bezeichnet.

Team Leader Generationen: Alle aktiven EQ Business Partner bis einschließlich des nächsten qualifizierten EQ-Team Leaders oder höher in Ihrer Platzierungsbaum Downline, sind eine Team Leader Generation. Der Team Commission Bonus wird anhand dieser Generationen berechnet und ausbezahlt.

Upline: Dieser Begriff bezeichnet EQ Business Partner, welche sich über einem EQ Business Partner im Stammbaum befinden.

Volume: Jedes Produkt hat ein Volumen mit fixem Wert, welches den Rang eines EQ Business Partners (Qualifying Voulme - QV), oder die Höhe des Verdienstes für Bestellungen bestimmt (Bonus Volume - BV). QV und BV können unterschiedlich hoch sein.

Bonus Volume (BV): Ein Wert, welcher einem Produkt zugeordnet wird. Dieser Wert bestimmt den Verdienst, der einem EQ Business Partner nach Verkauf angerechnet wird.

Group Qualifying Volume (GQV): Die gesammte Summe an QV, welche durch eine bestimmte Gruppe von EQ Business Partnern generiert wurde. Das GQV beinhaltet den PQV von EQ Business Partnern.

Auszahlungen: CAB, Mentor Bonus, 10X und der FSQ Bonus werden als **Live Bonus** bezeichnet und sind in Ihrer Übersicht im „Back Office > Live Bonuses" ersichtlich. Jeder neue Bonus wird als „Ausstehend" bezeichnet und behält diesen Status für 14 Tage bei. Nach diesem Zeitraum und nachdem die entsprechende Bestellung bezahlt wurde, wird der Bonus als „Verfügbar" bezeichnet und kann innerhalb von 12 Monaten angefordert werden. Wenn Sie auf „Jetzt auszahlen" klicken, wird der Bonus als „Angefordert" bezeichnet und innerhalb von 5 Werktagen ausbezahlt. Sie können die Auszahlung Ihrer Live Boni einmal pro Monat kostenfrei anfordern. Für jede zusätzliche Auszahlung im Monat wird eine Gebühr in Höhe von 15 EUR oder 150 NOK/DKK/SKK berechnet.

Wichtig:

- Monatliche Provisionen werden am 15. des Folgemonats ausbezahlt.
- Die Mindestauszahlung beträgt € 12. Niedrigere Beträge werden mit zukünftigen Provisionen zusammengeführt und gezahlt, wenn der kumulierte Pool € 12 überschreitet.
- Der Business Partner ist verpflichtet EQOLOGY, innerhalb von 3 Monaten seiner Mitgliedschaft als Business Partner, eine gültige Bankverbidung für Auszahlungen zur Verfügung zu stellen.
- Sowohl monatliche Boni als auch Live-Boni, die aus irgendeinem Grund 12 aufeinanderfolgende Kalendermonate (365 Tage) nicht ausgezahlt werden, verfallen und sind nicht mehr auszahlbar.

Personal Qualifying Volume (PQV): Persönliches Qualifying Volume (QV) welches durch eigene Bestellungen eines EQ Business Partners und durch Bestellungen dessen persönlicher Kunden generiert wird.

Qualifying Volume (QV): Ein Wert, welcher einem Produkt zugeordnet wird. Dieser Wert bestimmt das Qualifying Volume für Bestellungen und wird für die Berechnung des Ranges verwendet.

Warteraum: Nachdem ein EQ Business Partner einen neuen EQ Business Partner persönlich sponsert, befindet sich dieser für einen Zeitraum von 60 Tagen im sogenannten „Warteraum". Während dieser Zeit hat der sponsernde EQ Business Partner die Möglichkeit, den neuen EQ Business Partner einmalig in ein bereits vorhandenes Team im Platzierungsbaum zu verschieben. Der neue EQ Business Partner bildet ein separates Team im Sponsorenbaum und wird von seinem ursprünglichen Sponsor persönlich gesponsert. Der EQ Business Partner, unter dem er im Platzierungsbaum platziert ist, ist jedoch seine Platzierungs-Upline. Der neue EQ Business Partner wird Teil des gesamten Teamvolumens in dem Team, in das er versetzt wurde. Sollte die Positionierung im vor-geschriebenen Zeitraum nicht stattfinden, wird dieser EQ Business Partner ein neues Team für seinen Sponsor bilden.

Die „60% in einem Team" Regel: Beginnend mit dem Rang Team Leader können maximal 60% an Group Qualifying Volume (GQV) aus einem Team in Ihrem Platzierungsbaum stammen. Beispiel: es werden 4000 GQV für den Rang Director benötigt. Maximal 60% dieser Summe, also 2400 GQV, können dafür aus einem Team in in Ihrem Platzierungsbaum stammen. Die restlichen 1.600 GQV setzen sich aus dem persönlichen Qualifikationsvolumen (PQV) sowie aus aus den GQV der anderen beiden Teams zusammen.

Beanstandungen: Beanstandungen in Bezug auf monatliche Boni und Ränge werden nur überprüft, wenn sie spätestens am 3. Tag des folgenden Kalendermonats dem EQ-Support gemeldet werden.

Eqology behält sich das Recht vor, Änderungen am Vergütungsplan nach Bedarf zum Nutzen der EQ Business Partner und des Unternehmens vorzunehmen. Es werden alle Anstrengungen unternommen, um Änderungen 30 Tage im Voraus mitzuteilen. Alle Extra Boni können jederzeit aus dem Vergütungsplan entfernt werden. Es gibt keine Einkommensgarantien, und der Erfolg oder Misserfolg jedes EQ Business Partners hängt wie in jedem anderen Geschäft von den Fähigkeiten und dem persönlichen Einsatz jedes EQ Business Partners ab. Alle Beträge sind in € dargestellt.

Eqology garantiert kein monatliches Einkommens- oder Ertragsniveau. Ihr Einkommen hängt ausschließlich vom Umsatz, den Fähigkeiten und dem persönlichen Einsatz des Business-Partners ab.

CUSTOMER ACQUISITION BONUS (CAB) – IN EURO

PRODUKT	REGULÄRER CAB	MAX CAB
	EUR	EUR
Jede EQ PAO/PVO PREMIUM Subskription (6 Monate Bindung)	20	40
Jede EQ PAO/PVO monatliche Extension (6 Monate Bindung)	10	20
EQ Pure K2+D3 Pack PREMIUM Subskription mit 1 Test (6 Monate Bindung)	30	45
EQ Pure K2+D3 Pack PREMIUM Subskription mit 2 Tests (6 Monate Bindung)	40	55
EQ Pure Arctic Oil for Kids Subskription (6 Monate Bindung)	10	20
Jedes Small Family Pack (6 Monate Bindung)	20	40
Jedes Medium Family Pack (6 Monate Bindung)	30	60
Jedes Large Family Pack (6 Monate Bindung)	35	70
EQ K2+D3 Subskription ohne Test (6 Monate Bindung)	10	n/a
EQ K2+D3 Subskription mit 1 oder 2 Tests (6 Monate Bindung)	20	n/a
EQ Pure Energy Subskription mit 1 Test (6 Monate Bindung)	30	45
Jede EQ Pure Nordic Health Subskription - 3 Produkt-Pack (6 Monate Bindung)	45	60
EQ Nordic Energy Booster Subskription (6 Monate Bindung)	15	n/a
EQ Pure Collagen Pack mit 1 Test (6 Monate Bindung)	30	45
EQ Shake (6 Monate Bindung)	10	n/a
EQ Shake (3 Monate Bindung)	5	n/a
EQ Vegan Shake (6 Monate Bindung	15	n/a
EQ Vegan Shake (3 Monate Bindung)	7,5	n/a

Lesen Sie mehr auf den Seiten 6 & 7. Die vollständige und aktuelle Liste der CABs finden Sie im Back-Office > Bonus Report > Produktliste

Notizen

Notizen

Notizen

EQOLOGY

Lilleakerveien 2B,
0283 Oslo
Norway
eqology.com