

NUESTRO PLAN RETRIBUTIVO

ACTUALIZADO: 1 de julio de 2021

LE DAMOS LA BIENVENIDA A EQOLOGY

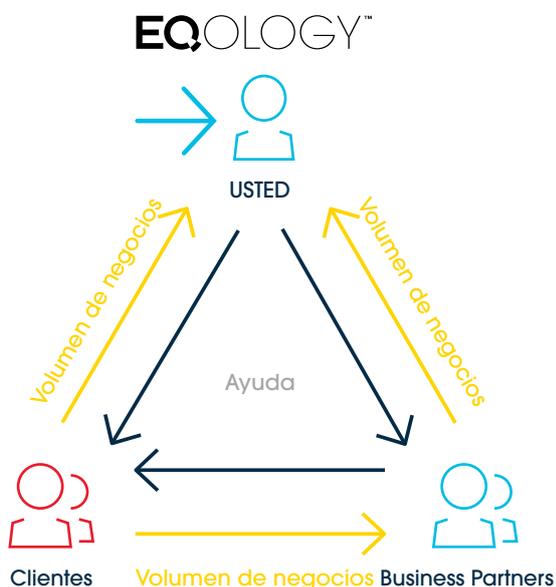
«Nuestro trabajo es cambiar vidas»

Marketing relacional

En el mercado actual, la mejor manera de llegar al cliente es cara a cara o a través de diferentes canales de redes sociales. En eso consiste el marketing relacional. Disfrutamos trabajando con personas que nos agradan y en las que confiamos.

En lugar de gastar dinero en costosas campañas en televisión, prensa y radio, Eqology premia a los EQ Business Partners que hablan con sus amigos y conocidos sobre nuestros productos. Es una situación en la que todas las partes salen ganando.

Nuestro orgullo es poder compensarle de forma lucrativa. Nuestro plan retributivo se basa en algunos pasos sencillos que le permitirán ganar dinero con su propio esfuerzo y el de otros en el futuro.



Para empezar: tres sencillos pasos

Cuando haya comprado su EQ Business Kit, es importante que se ponga en marcha cuanto antes:

1 Sus primeros clientes



2 Su primer EQ Team



3 Ayude a sus EQ Business Partners con los pasos 1 y 2

ALTERNATIVAS DE PUESTA EN MARCHA

-25 %
EN TODOS
LOS PRODUCTOS*
*excepto en PAO, EQ Business Kits, folletos/material y EQ Premium

EQ ULTIMATE KIT

1299 €, 3000 QV

EQ PROFESSIONAL KIT

899 €, 2000 QV



EQ BUSINESS KIT

499 €, 1000 QV

EQ STARTER KIT

250 €, 500 QV



SUS PRIMEROS OBJETIVOS

FSQ BONUS

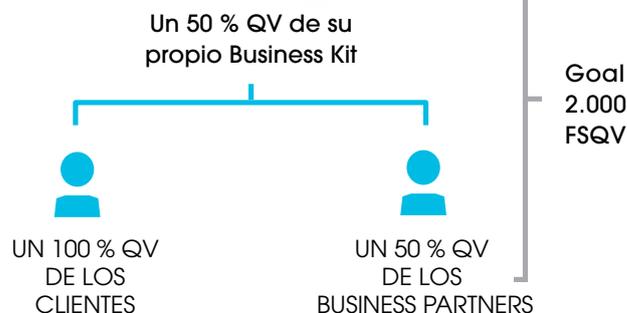
Todos aquellos que acceden a FSQ reciben 100 € adicionales y acceden al Mentor Accelerator

Fast Start Qualified

Para poder participar en el programa Fast Start Qualified, deberá cumplir los siguientes requisitos durante los primeros 30 días:

1. Compre un EQ Business Kit y el 50 % de los puntos QV (FSQV) de cualquier Business Kit se añadirán a su programa FSQ.
2. Genere un total de 2000 Qualifying Volume (volumenes elegibles) a partir de la combinación de su EQ Business Kit y del recuento de volúmenes de su árbol de patrocinio (Sponsor Tree). Los clientes le otorgan el 100 % de QV y los Business Partners de EQ patrocinados personalmente le otorgan el 50 % de QV para su programa FSQ.

El programa FSQ comienza el día en que compra su EQ Business Kit y se convierte en un Business Partner de Eqology.



EQ BUSINESS KITS	PRECIO	QV	FSQV
EQ Ultimate Kit	1299	3000	1500
EQ Professional Kit	899	2000	1000
EQ Business Kit	499	1000	500
EQ Starter Kit	250	500	250

Business Partner activo

Podrá acceder a los beneficios del plan retributivo de Eqology si se mantiene «activo» todos los meses del año.

Puede mantenerse activo con un mínimo de 300 PQV o 3 suscripciones premium EQ PAO/PVO o clientes de Pre-paid (prepago) para rangos de hasta EQ President y 600 PQV o 6 suscripciones premium EQ PAO/PVO o clientes Pre-paid desde el rango EQ Gold President.

definiciones

- FSQV** = Fast Start Qualification Volume (Volumen de cualificación de inicio rápido). Un 50 % de los Business Partners y su propio KIT y 100 % de los clientes en su árbol de patrocinio
- QV** = Qualifying Volume (Volumen elegible) Esto determina su rango.
- BV** = Bonus Volume (Volumen de bonificación). Esto determina su comisión.

EQ™ GIVES BACK

¡Reciba sus
EQ Omega-3
Tests o EQ Vitamin
K2+D3 Tests
GRATIS!

Le invitamos a utilizar nuestro exclusivo programa EQ Gives Back. EQ Gives Back le da la oportunidad de recibir siempre más EQ Omega-3 Tests o EQ Vitamin K2+D3 Tests y no tener que preocuparse por quedarse sin ellos.



Cuando registre a tres clientes y estos hayan pagado su primera entrega de EQ Pure Arctic Oil con un test o EQ K2+D3 con un test, recibirá 3 EQ Omega-3 Tests o EQ Vitamin K2+D3 Tests GRATIS*. A través de EQ Gives Back podrá obtener un flujo constante de nuevos clientes que deseen realizarse la prueba de la proporción de Omega-6-Omega-3 o la concentración de vitamina K2+D3 sin que usted tenga que pagar los tests.

*EQ Gives Back se añadirá a su siguiente pedido automático mensual, a menos que prefiera que se envíe por separado. En ese caso, tendrá que pagar el envío y la gestión de sus tres pruebas gratuitas de EQ Omega-3 o EQ Vitamin K2+D3 Tests.

FOR FREE

¡Reciba su producto GRATIS!

Compre cualquier producto EQ 3FF, consiga que tres clientes lo compren también y recibirá su producto gratis* el mes siguiente.



EQ Pure Arctic Oil
GRATIS*
AL SIGUIENTE MES

*Para recibir su producto EQ gratuito, solo tendrá que pagar por el envío y la gestión. Todos los pedidos deberán pagarse en el mismo mes natural. Su producto gratuito le proporcionará 1 PQV. Más información en eqology.com.

FORMAS INMEDIATAS DE OBTENER BENEFICIOS

1. Customer Acquisition Bonus (CAB)

Por cada nuevo cliente que adquiera una suscripción o Pre-Paid de Eqology ganará un Customer Acquisition Bonus (CAB).

Puede ganar CAB con cualquier nueva suscripción a Premium EQ Pure Arctic Oil (PAO), EQ Pure Vegan Oil (PVO), EQ Pure Arctic Oil for Kids, Family Packs y Pre-Paid en 2 rangos, regular y MAX. El resto de paquetes ofrecen valores CAB estándar.

Su nivel de bonus CAB en estos productos depende de sus logros en la aceleradora de CAB. Más información en la página 7.

Para conocer los importes específicos del CAB, consulte la página 18.

MAX

40
EURO

REGULAR

20
EURO



Importante: se otorga al Business Partner que ha presentado al cliente y se paga bajo petición con los Live Bonuses. No hay ningún BV asignado a los productos EQ CAB. Si se devuelve, no se paga o el cliente no completa la suscripción de un producto EQ CAB, se anulará la bonificación CAB.



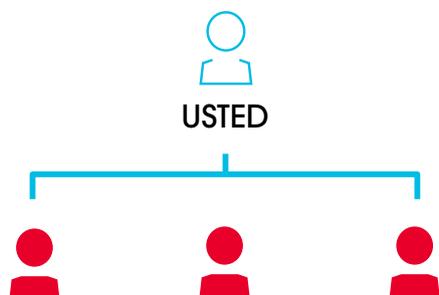
CAB EQ™ Accelerator

EQ™ FAST START

PRIMEROS
30 DÍAS

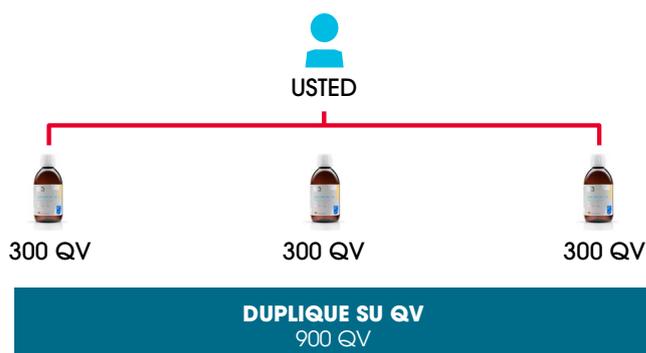
Si entra en acción en sus primeras semanas y consigue tres **NUEVOS** clientes de suscripción o Pre-Paid en los primeros 30 días, podrá ganar un **MAX CAB (Customer Acquisition Bonus)** de por vida.

- Los 30 días comienzan el día en el que compra su EQ Business Kit.
- Si por cualquier motivo no logra conseguir tres clientes en los primeros 30 días, aún podrá alcanzar el rango MAX CAB patrocinando a 10 de esos clientes en total (en cualquier momento).
- El rango MAX CAB se aplicará a las suscripciones y Pre-Paid tras el acceso a la aceleradora de CAB, a partir de la compra del cuarto o undécimo cliente.
- Puede comprobar el estado de su aceleradora de CAB (MAX CAB) en Back Office > MAX CAB.



TRES SUSCRIPCIONES A PAO/PVO O
CLIENTES DE PRE-PAID EN 30 DÍAS

Tres clientes o más permiten duplicar su QV y el del nuevo Business Partner de Eqology en los primeros 30 días. Una vez que haya patrocinado a 3 clientes y sus pedidos estén pagados, se duplicará el QV de todos los nuevos clientes personales a quienes haya registrado en sus primeros 30 días.



IMPORTANTE: puede realizar un seguimiento de su QV adicional en Back Office > QV Booster.

En sus primeros 30 días:

Registre a tres clientes que paguen su pedido inicial en sus primeros 30 días
> reciba MAX CAB de por vida por cliente personal > duplique su QV para **TODOS** los clientes que compren sus pedidos iniciales en sus primeros 30 días.

10X EQOLOGY™ 10X INCENTIVO ADICIONAL

¡UN CONCEPTO
EN EL QUE LOS
NUEVOS
BP PUEDEN
**RECUPERAR
SU INVERSIÓN!**

¡Consiga su primer EQ Business Kit pagado por EQOLOGY! Solo necesita mantener a 10 clientes directos durante 10 meses con una suscripción EQ PAO/PVO Premium, Family Pack o Pre-Paid y lograr 100 compras PAO/PVO en un plazo de 12 meses a partir del día en que compró su EQ Business Kit. Además, deberá registrar a 5 Business Partners con cualquier EQ Business Kit o superior.



12 meses



x100



x5

- Los clientes de EQ PAO/PVO/Kids Premium Subscription personales y Business Partners registrados desde el 1 de julio de 2020 son aptos para el programa 10X.
- Dispone de 12 meses desde la fecha de compra de su EQ Business Kit para lograr los objetivos:
 - a) Consiga 100 compras de suscripciones a PAO/PVO de sus clientes directos. Los Eqology PAO/PVO/Kids Pre-Paid cuentan una vez como 6 compras y los pedidos de Eqology Family Pack como 2 compras mensuales para su 10X.
 - b) Registre personalmente a 5 nuevos EQ Business Partners con cualquier EQ Business Kit o superior (contarán los kits de mín. 499 EUR)

- Los clientes de sus clientes NO cuentan para el programa EQ 10X.
- Si alguno de los pedidos elegibles se devuelve y se emite un reembolso por parte de EQ este pedido se eliminará de su programa EQ 10X.
- EQOLOGY reembolsará su compra de EQ Business Kit después de que los 5 Business Kits y los 100 pedidos PAO/PVO del cliente se completen y paguen, por lo general, tras 14 días desde el día en que se procesó el último pedido. El importe del reembolso EQ 10X (coste bruto del primer EQ Business Kit comprado en su EQ ID) se añadirá a sus Live Bonuses.
- EQ 10X está disponible para todos los nuevos BP. EQ se reserva el derecho de retirar esta campaña mediante una notificación por escrito con un mes de antelación.

EQ Premium Challenge

Si como EQ Business Partner inscribe a 20, 50, 100, 250 o 500 clientes para que adquieran EQ Pure Arctic Oil Premium, obtendrá nuestro EQ Premium Challenge Bonus*.

Incentivo adicional

20 CLIENTES EQ PAO PREMIUM*	50 CLIENTES EQ PAO PREMIUM*	100 CLIENTES EQ PAO PREMIUM*	250 CLIENTES EQ PAO PREMIUM*	500 CLIENTES EQ PAO PREMIUM*
200 €	2000 €	5000 €	10 000 €	20 000 €
Pagados en 4 meses	Pagados en 12 meses	Pagados en 18 meses	Pagados en 20 meses	Pagados en 24 meses

*Los clientes de su rango de cualificación deben estar activos todos los meses para que usted reciba su parte del fondo mensual EQ Premium Challenge bonus. La bonificación se paga durante el período de bonificación mensual.

Personal Customer Commission (PCC)

- ¡Cuanto más clientes consiga, mayores serán sus beneficios!
- Cuando las compras de sus clientes superen un Bonus Volume (BV) de 200 al mes, ganará una comisión del 10 % al 25 % sobre el total que supere el BV mensual. La PCC se paga en el período de bonificación mensual.
- Los pedidos automáticos mensuales de los clientes posteriores a sus pedidos iniciales, cuentan para el total de PCC BV.

Cómo generar Bonus Volume (BV)

PRODUCTO	BV
EQ Pure Arctic Oil Premium	30 BV
EQ K2+D3 <small>* La suscripción a K2 genera 25 BV</small>	25/30* BV
EQ Essential	25 BV
EQ Shake	23 BV
EQ Anti Age Collagen	42 BV

El BV se transfiere a su bonus de PCC

El descuento en EQ PAO Premium reduce el BV en un 40 % para todos los productos salvo EQ Pure Arctic Oil

Ganancias de Bonus Volume (BV)

BONUS VOLUME (BV)	POTENCIAL DE GANANCIAS
201-1000	10 %
1001-2500	20 %
2501 +	25 %

Por ejemplo: si acumula 1100 BV en un mes, 1100 BV - 200 BV mínimo = 900 BV, y 900 BV x 20 % = 180 BV.

- No se pagan Customer Commissions (comisiones al cliente) en los primeros 200 BV de los pedidos de clientes.
- El 90 % de todo el volumen hasta 200 BV se acredita como Team Commissions (comisiones de equipo).
- Cuando se alcanza el nivel del 10 %, el 80 % de su BV se acredita como Team Commissions.
- Cuando se alcanza el nivel del 20 %, el 70 % de su BV se acredita como Team Commissions.
- Cuando se alcanza el nivel del 25 %, el 60 % de su BV se acredita como Team Commissions.
- No se otorga BV para los productos EQ CAB.

Mentor Bonus

MENTOR Accelerator

Gane hasta 250 € cada vez que recomiende uno de nuestros EQ Business Kits a un nuevo miembro de su organización. Este bonus sigue el árbol de patrocinio personal y se paga bajo petición con los Live Bonuses.

- Si entra en acción en sus primeros 30 días y consigue 6 clientes, puede obtener un Mentor Bonus del 100 % en su primer rango (EQ Business Partner).
- El Mentor Accelerator también se habilita si consigue el programa FSQ o patrocina a 6 EQ Business Partners para la compra del EQ Starter Kit, el EQ Business Kit o el EQ Professional Kit.
- **El Mentor Accelerator le concede 10 € adicionales por cada EQ Starter Kit, 20 € adicionales por cada Business Kit que patrocine y 40 € adicionales por cada EQ Professional Kit que patrocine. Gane hasta € 250 (Ultimate Kit) cada vez que recomiende uno de nuestros EQ Kits a un nuevo EQ Business Partner de su organización. Este bonus sigue el árbol de patrocinio personal y se paga bajo petición con los Live Bonuses.**

CARGO	Business Partner	Director	Vice President	President	Gold President	Platinum President	Diamond President
EQ Starter Kit	10	14	24	34	44	44	44
EQ Business/Arctic/Vegan Kit	20	28	48	68	88	88	88
EQ Professional/ Vegan/ Arctic Kit *	40	56	96	136	176	176	176
*p. ej., con el Mentor Accelerator	80	96	136	176	216	216	216
EQ Ultimate Kit**	46	64	111	157	203	203	203
**p.ej. con Mentor Accelerator	92	111	157	203	250	250	250

Ejemplo:

1. Si usted es un EQ President y patrocina a un nuevo EQ Business Partner para la compra de un EQ Professional Business Kit, conseguirá 136 € en forma de Mentor Bonus. Si forma parte del programa Mentor Accelerator, ganará 176 €.
2. Si usted es un EQ Gold President y un EQ Director de su Sponsor Tree personal patrocina a un nuevo EQ Business Partner para la compra de un EQ Premium Business Kit, ganará 80 € en forma de Mentor Bonus.
3. Si usted es un EQ Platinum President, y un EQ President de su árbol de patrocinio personal patrocina a un nuevo EQ Business Partner para la compra de un EQ Business Kit, ganará 40 € en forma de Mentor Bonus.

Differential Mentor Bonus

En función de su rango, puede ganar un Mentor Differential Bonus cada vez que uno de los EQ Business Partners subordinados de su downline patrocine uno de nuestros EQ Kits para un nuevo EQ Business Partner. Este bonus sigue el árbol de patrocinio personal y se paga bajo petición con los Live Bonuses.

Ejemplo de Mentor Differential Bonus:



*El patrocinador podrá recibir un Mentor Bonus superior si forma parte del programa Mentor Bonus Accelerator

Director 60 Bonus

Obtenga recompensas adicionales mientras lidera a su equipo hacia el éxito. Si completa las actividades que se indican a continuación durante sus primeros 60 días, recibirá un bonus de 250 € en efectivo. El programa DIR60 comienza cuando patrocina a un Business Partner o consigue colocar a uno en su downline.

1. Compre su EQ Business Kit
2. Empezar en el programa con el primer EQ Business Partner patrocinado o clasificado
3. Consiga tres EQ Business Partners patrocinados personalmente
4. Alcance 4000 de GQV durante cualquier período de 30 días en los primeros 60 días

Concurso mensual EQ recruitment contest

¡Registre a 20 nuevos Business Partners y/o clientes y quede entre los tres primeros para ganar uno de los tres premios disponibles!

- 1.º premio: 900 €
- 2.º premio: 600 €
- 3.º premio: 300 €

- El concurso se basa en un sencillo sistema de puntos mensual. Conseguirá:
 - + 1 punto por cada NUEVO cliente de suscripción (p. ej., un NUEVO cliente de EQ PAO Premium)
 - + 2 puntos por cada venta de un EQ STARTER KIT
 - + 3 puntos por cada venta de un EQ BUSINESS KIT/ ARCTIC KIT
 - + 5 puntos por cada venta de EQ PROFESSIONAL y ULTIMATE KIT
- Es necesario registrar a un mínimo de 20 personas para participar en el EQ Recruitment Contest.
- Los tres EQ Business Partners que obtengan más puntos, serán los ganadores.
- Si más de un Business Partner obtiene la misma cantidad de puntos, el que tenga un QV total superior en los pedidos elegibles será el ganador.
- Cuentan tanto los NUEVOS Business Partners como los clientes personales (incluidos los clientes de sus clientes).
- Si usted es uno de los ganadores, el premio se añadirá a su fondo de bonificación mensual.
- Si se devuelve alguno de los pedidos y EQ emite un reembolso, los puntos y el premio se devolverán.

Lifestyle Bonus

Triple Diamond Ambassador	1400 €
Double Diamond Ambassador	1400 €
Diamond Ambassador	1100 €
Diamond President	1100 €
Platinum President	1100 €
Gold President	1100 €
President	600 €
Vice President	300 €

« Eqology asumirá hasta 1400 euros por mes que permanezca activo como EQ Vice President o superior.



Leadership Matching Bonus

El Matching Bonus de Eqology recompensa a los líderes que trabajan para crear una gran base de datos de clientes con su equipo. Cuando cumpla los requisitos para convertirse en EQ Gold President podrá ganar un Matching Bonus del 20 % en su árbol de patrocinio. A medida que avance en los rangos, tendrá a su disposición nuevos rangos de Matching Bonus. El bonus se paga sobre el volumen del BV de la Team Commission a partir del nivel de VP. Esta bonificación se paga durante el período de bonificación mensual.

		Gold President	Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Triple Diamond Ambassador
GENERACIONES DE	1	20%	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	2		20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	3			15 %	15 %	15 %	15 %
	4				10 %	10 %	10 %
	5					5 %	5 %
	6						2 %

Rango

Advancement Bonus

Incentivo
adicional
para TL,D,VP,
P, GP

Team Leader	Director	Vice President	President	Gold President
100 €	250 €	500 €	2500 €	5000 €
Pagados en 2 meses	Pagados en 4 meses	Pagados en 4 meses	Pagados en 6 meses	Pagados en 6 meses
2000 GQV con 3 tramos elegibles	4000 GQV con 3 tramos elegibles	12 000 GQV con 3 tramos elegibles	36 000 GQV con 3 tramos elegibles	90 000 GQV con 3 tramos elegibles

Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Triple Diamond Ambassador
7500 €	15 000 €	30 000 €	60 000 €	100 000 €
Pagados en 6 meses	Pagados en 12 meses	Pagados en 12 meses	Pagados en 12 meses	Pagados en 24 meses
180 000 GQV con 3 tramos elegibles	1 tramo de PP patrocinado personalmente	2 tramos de PP patrocinados personalmente	3 tramos de PP patrocinados personalmente	4 tramos de PP patrocinados personalmente

*Deberá mantener un cargo activo para cumplir los requisitos de los pagos del Rank Advancement Bonus.

Ingresos pasivos

Céntrese en desarrollar su negocio en equipos de tres que patrocinen a otros tres y reciba un pago de hasta 10 generaciones de EQ Team Leader sobre las ventas de su equipo.

Team Commissions

Las Team commissions se basan en el Bonus Volume generado por las ventas de productos de su equipo. Su objetivo como EQ Business Partner es crear una base de datos de clientes sólida, además de un equipo de otros EQ Business Partners que también creen una base de datos de clientes sólida.

Las Team commissions comienzan desde el puesto de EQ Team Leader. A medida que su equipo crezca, las ganancias de su Team Commission aumentarán.

- Cuanto más alto sea el rango que alcance, más comisiones podrá obtener.
- Las comisiones se «comprimen» para que pueda ganar comisiones sobre las ventas que se originan en los tramos más profundos como EQ Team Leader o superior. Solo los EQ Team Leaders activos o superior contarán como generación en el cálculo de las Team Commissions. Los Bonus Volumes de los EQ Business Partners se añadirán, por lo tanto, a la siguiente generación elegible.
- Cualquier volumen de cliente o EQ Business Partner que no se genere a partir de un EQ Team Leader o superior se «comprimirá» y contabilizará en el volumen de la generación.
- Esta bonificación sigue el árbol de asignación y se paga en el período de bonificación mensual.

		TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
GENERACIONES DE TL	1	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	2	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	3	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	4		5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	5			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	6				5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	7					5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	8						2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
	9							2 %	2 %	2 %	2 %
	10								2 %	2 %	2 %

Resumen de rangos

Comenzará con el rango de EQ Business Partner. Cuando haya alcanzado un rango superior, mantendrá ese reconocimiento hasta que avance a un rango superior. Esto se denomina el rango «más alto alcanzado».

El importe que gane y las comisiones y bonificaciones a las que tenga derecho se determinan en función del nivel de cualificación que cumpla durante un determinado período de bonificación. Esto se denomina rango «pagado como».

RANGO	BP	TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
Requisitos de volumen personal	300 PQV ○ X3 CLIENTES	600 PQV ○ X6 CLIENTES									
GQV		2000 (REGLA DEL 60 %)	4000 (REGLA DEL 60 %)	12 000 (REGLA DEL 60 %)	36 000 (REGLA DEL 60 %)	90 000 (REGLA DEL 60 %)	180 000 (REGLA DEL 60 %)				
Tramos independientes activos		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Solicitudes de cargos en tramos independientes		3 BP activos	3 BP activos	3 BP activos	3 TL activos	3 Dir. activos	3 Dir. activos				
Número de PP activos en su árbol de patrocinio en tramos activos independientes (máximo 1 PP/tramo)								1	2	3	4

Regla del 60 %

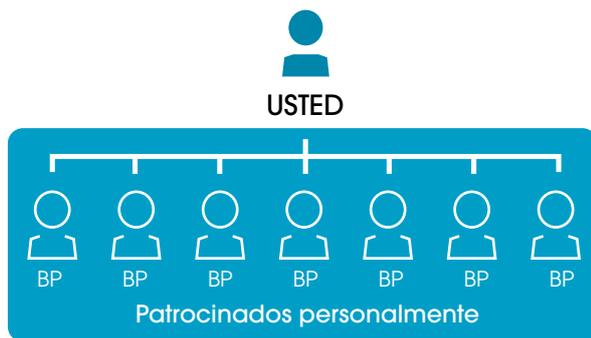
La regla del 60 % le permite usar hasta el 60 % del volumen total de uno de sus tramos para cumplir los requisitos

CARGO	GQV	60 %	40 %
Team Leader	2000	1200	800
Director	4000	2400	1600
Vice President	12 000	7200	4800
President	36 000	21 600	14 400
Gold President	90 000	54 000	36 000
Platinum President	180 000	108 000	72 000

Estructuras de equipo

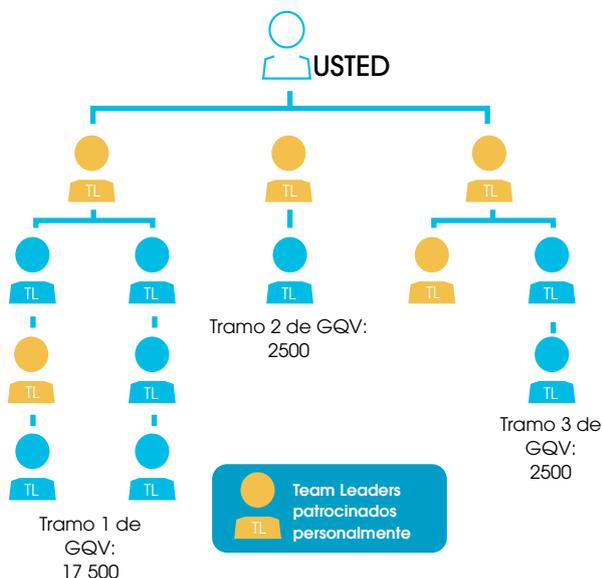
Árbol de patrocinio

Cuando se patrocina a un nuevo EQ Business Partner, este entra en el nivel 1 del árbol de patrocinio del EQ Business Partner patrocinador. El Customer Aquisition Bonus, el Mentor Bonus y el Leadership Matching Bonus se basan en el árbol de patrocinio.



Árbol de asignación (Placement Tree)

Cuando se patrocina a un nuevo EQ Business Partner, este pasa a la «sala de espera» de su patrocinador durante 60 días. Durante ese tiempo, el patrocinador tiene la opción de colocar al nuevo Business Partner en una posición abierta en un tramo existente en su árbol de asignación. El hecho de permitir que un nuevo EQ Business Partner coloque a un nuevo EQ Business Partner en una posición abierta en el árbol de asignación ofrece la oportunidad de aumentar el volumen de ventas en un tramo existente y permite que el nuevo EQ Business Partner obtenga apoyo adicional de una organización de ventas que ya está en funcionamiento. Los Rank advancement y las Team Commissions se basan en el árbol de asignación.



Glosario de términos

Activo: un EQ Business Partner debe mantenerse activo para ganar comisiones.

Se le considerará activo si mantiene un mínimo de 300 PQV o x3 clientes de EQ PAO/PVO Premium Subscription o Pre-paid

para rangos hasta EQ President y 600

PQV o x6 clientes EQ PAO/PVO Premium Subscription o Pre-paid desde el rango EQ Gold President.

Pedido automático: un pedido de productos preseleccionados que está programado para su creación, pago y envío en una fecha específica todos los meses.

Business Partner: todos aquellos que compran un EQ Business Kit y trabajan para Eqology se consideran EQ Business Partners. «EQ Business Partner» es también el nombre del primer título comercial que se puede alcanzar.

Compresión: solo los EQ Team Leaders activos o superior cuentan como generación en el cálculo de las Team Commissions. Por lo tanto, el Bonus Volume de EQ Business Partners se añadirá a la siguiente generación que cumpla los requisitos.

Cliente: cada cliente se asocia a un EQ Business Partner. Un cliente puede registrar a nuevos clientes a través de nuestro programa 3 For Free, pero no recibirá comisión alguna.

Downline (subordinado): hace referencia a los EQ Business Partner(s) que se encuentran por debajo en el árbol genealógico de un EQ Business Partner.

Fast Start Qualified: obtenga la cualificación Fast Start Qualified en 30 días y podrá optar al Mentor Accelerator y a una comisión de 100 €. Genere un total de 2000 volúmenes de Fast Start Qualifying por la combinación de su EQ Business Kit y el recuento de todos los volúmenes de su árbol de patrocinio. Los clientes le otorgan el 100 % del QV y los Business Partners el 50 % del QV para su programa FSQ.

Árbol genealógico (Genealogy Tree): se trata de la estructura general de la empresa que indica cómo y dónde se sitúan los EQ Business Partners. La empresa utiliza una estructura de árbol de patrocinio y de árbol de asignación.

Tramo: un tramo es una parte de una organización de EQ Business Partners, que comienza con uno de sus EQ Business Partners de primer nivel y abarca a toda su organización. Si un EQ Business Partner tiene un EQ Business Partner de primer nivel, tendrá diez tramos en el árbol de patrocinio. Si un EQ Business Partner patrocinado personalmente se coloca en un tramo existente del árbol de asignación, el nuevo EQ Business Partner patrocinado formará parte del tramo del árbol de asignación, pero seguirá siendo un tramo independiente para el patrocinador en el árbol de patrocinio.

Árbol de asignación (Placement Tree): los EQ Business Partners patrocinados personalmente pueden colocarse como downline (subordinados) de su árbol de asignación para aumentar el volumen de un tramo. Los avances de rango se basan en el volumen total generado en cada tramo.

mo del árbol de asignación.

Patrocinador personal: un EQ Business Partner que patrocina personalmente a un nuevo EQ Business Partner en Ecology. El término «patrocinador» también hace referencia a un EQ Business Partner que patrocina personalmente a un cliente.

Patrocinador de asignación: un EQ Business Partner directamente subordinado a otro EQ Business Partner en el árbol de asignación. El patrocinador de asignación podría no ser el EQ Business Partner que le patrocinó personalmente.

Rango: el nivel de logros en el plan retributivo que determina la cantidad de comisión que se paga y las bonificaciones de comisión específicas que el EQ Business Partner puede ganar. El rango está determinado por el volumen de ventas personal y grupal, así como el volumen personal y grupal de los EQ Business Partners de su grupo.

Árbol de patrocinio (Sponsor Tree): sus EQ Business Partners patrocinados personalmente estarán siempre en el nivel 1 de su árbol de patrocinio. Los EQ Business Partners a quienes estos patrocinen estarán siempre en el nivel 2 de su árbol de patrocinio.

Generaciones de Team Leader: todos los EQ Business Partners activos hasta (e incluido) el siguiente EQ Team Leader o superior elegible en la downline de su árbol de asignación se considerarán una generación de Team Leader. Las Team Commissions se pagan en función de las generaciones de Team Leader.

Upline (Superior): esto hace referencia a los EQ Business Partner(s) situados por encima de un EQ Business Partner nuevo o existente en el árbol genealógico.

Volumen: el valor asignado a un producto que se utiliza para determinar las clasificaciones de rango de EQ Business Partners en el plan retributivo (Qualifying Volume (QV)), o para determinar la cantidad de comisiones que se pagan por la compra de un producto (Bonus Volume (BV)). Es posible que QV y BV tengan valores diferentes. Otras formas de volumen son:

Bonus Volume (BV): es un valor asignado a un producto que determina la cantidad de comisión pagada cuando un EQ Business Partner vende el producto.

Group Qualifying Volume (GQV): es el volumen elegible total para un grupo específico de EQ Business Partners. Incluye el PQV de los EQ Business Partners.

Pagos: «CAB», «Mentor Bonus», «10X» y «FSQ bonus» se denominan **Live Bonuses** y se muestran en el panel de control de Back Office > Live Bonuses. Los nuevos Live Bonuses se muestran como PENDIENTES durante 14 días. Una vez transcurrido ese tiempo y tras el pago del pedido relativo a la bonificación, el importe pasará a estar DISPONIBLE y se podrá abonar en un plazo de 12 meses. Si hace clic en PAGAR AHORA, el importe pasará a ser SOLICITADO y se pagará en un plazo de 5 días hábiles. Una vez al mes, puede solicitar el pago de los Live Bonuses GRATIS. Cada pago adicional tendrá un coste de 15 EUR o 150 NOK/DKK/SKK.

Importante:

- las bonificaciones mensuales se pagan el día 15 del siguiente mes natural.
- El pago mínimo es de 12 EUR, los importes más bajos se agruparán con futuras comisiones y se pagarán cuando el fondo acumulado supere los 12 EUR.
- El Business Partner tiene la obligación de proporcionar a EQOLOGY una cuenta bancaria válida para los pagos en un plazo de 3 meses desde su registro como Business Partner.
- Tanto las bonificaciones mensuales como los Live Bonuses que por cualquier motivo permanezcan impagados durante 12 meses consecutivos (365 días) vencerán y dejarán de ser pagaderos.

Personal Qualifying Volume (PQV): volumen de calificación que se genera a través de las compras de productos personales de un EQ Business Partner. También incluye el volumen de las compras de productos realizadas directamente a la empresa por el cliente de un EQ Business Partner.

Qualifying Volume (QV): es un valor asignado a un producto para determinar la cantidad de volumen elegible en una compra de producto.

Sala de espera: cuando un Business Partner patrocina personalmente a otro Business Partner, el nuevo EQ Business Partner permanece en la sala de espera durante un período de 60 días. Durante ese tiempo, el EQ Business Partner patrocinador tendrá la oportunidad de trasladar al nuevo EQ Business Partner una vez a un tramo existente en el árbol de asignación. El nuevo EQ Business Partner seguirá siendo un tramo independiente en el árbol de patrocinio y continuará siendo patrocinado personalmente por su patrocinador original; sin embargo, el EQ Business Partner bajo el que se encuentre en el árbol de asignación será su upline de asignación.

El nuevo EQ Business Partner pasará a formar parte del volumen total de tramos en el tramo en el que fue colocado. Si el nuevo EQ Business Partner no se traslada en el período de tiempo permitido, seguirá en un nuevo tramo del árbol de asignación para el EQ Business Partner patrocinador.

Regla del «GQV del 60 % en un tramo»: a partir del EQ Team Leader, al determinar el requisito de calificación del Qualifying Volume del grupo, no más del 60 % del volumen requerido puede provenir de un solo tramo del árbol de asignación.

Por ejemplo: la calificación GQV para un EQ Director es de 4000. Como máximo, 2400 (un 60 %) del GQV total puede proceder de un único tramo del árbol de asignación.

Reclamaciones de bonificaciones: cualquier reclamación relacionada con las bonificaciones mensuales y los logros de cargo se revisarán únicamente si se informa a EQ Support a más tardar el tercer día del mes siguiente.

Ecology se reserva el derecho de implementar cambios en el plan retributivo según sea necesario en beneficio de los EQ Business Partners y de la empresa. Los incentivos adicionales se podrán modificar o revertir en cualquier momento. Se hará todo lo posible para notificar con 30 días de antelación de todos los cambios.

Ecology NO garantiza ningún nivel de ingresos mensuales o ganancias a un Business Partner. Las ganancias, como en cualquier otro negocio, dependen únicamente de las ventas y las habilidades, capacidades y esfuerzos personales de cada Business Partner. Todos los importes son en €.

CUSTOMER ACQUISITION BONUS (CAB): VALORES

PRODUCTO	REGULAR CAB	MAX CAB
	EUR	EUR
Cualquier suscripción a EQ PAO/PVO PREMIUM o Pre-Paid (con permanencia de 6 meses)	20	40
Cualquier EQ PAO/PVO Pre-Paid o mensual (con permanencia de 6 meses)	10	20
Suscripción EQ Pure K2+D3 Pack PREMIUM con 1 test (con permanencia de 6 meses)	30	45
Suscripción EQ Pure K2+D3 Pack PREMIUM con 2 tests (con permanencia de 6 meses)	40	55
Suscripción EQ Pure Arctic Oil for Kids o Pre-Paid (con permanencia de 6 meses)	10	20
Cualquier Small Family Pack (con permanencia de 6 meses)	20	40
Cualquier Medium Family Pack (con permanencia de 6 meses)	30	60
Cualquier Large Family Pack (con permanencia de 6 meses)	35	70
Suscripción EQ K2+D3 o Pre-Paid sin test (con permanencia de 6 meses)	10	n/p
Suscripción EQ K2+D3 o Pre-Paid con 1 o 2 tests (con permanencia de 6 meses)	20	n/p
EQ Pure Energy Suscripción con 1 test (con permanencia de 6 meses)	30	45
Cualquier EQ Pure Nordic Health Suscripción - Paquete de 3 (con permanencia de 6 meses)	45	60
EQ Nordic Energy Booster Suscripción o Pre-Paid (con permanencia de 6 meses)	15	n/a
EQ Essential Pre-Paid (con permanencia de 6 meses)	15	n/p
EQ Pure Collagen Pack con 1 test (con permanencia de 6 meses)	30	45
EQ Shake (con permanencia de 6 meses)	10	n/p
EQ Shake (con permanencia de 3 meses)	5	n/p
EQ Vegan Shake (con permanencia de 6 meses)	15	n/p
EQ Vegan Shake (con permanencia de 3 meses)	7,5	n/p

