

KOMPENZÁCIÓS TERVÜNK

FRISÍTVE: 2021. július 1.

ÜDVÖZÖLJÜK

AZ EQOLOGYNÁL

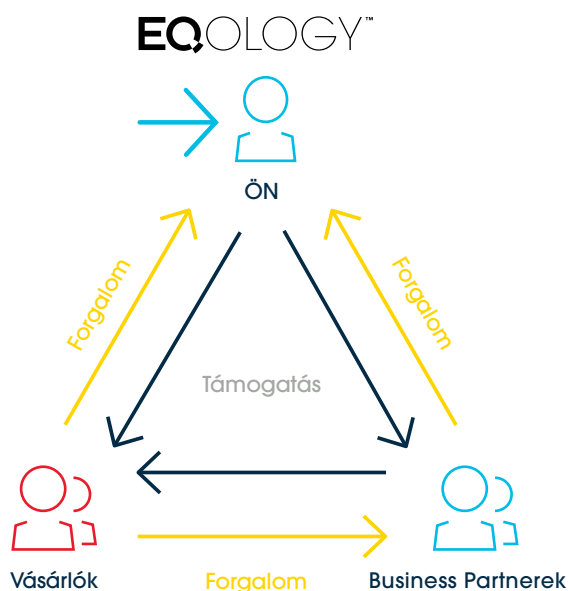
«A mi feladatunk, hogy életeket változtassunk meg»

Kapcsolati marketing

A mai világban, a Vásárlók elérésének legjobb módja a személyes találkozás, vagy a különböző közösségi média felületeken való kapcsolatteremtés. A kapcsolati marketing erről szól. Szeretünk olyan emberekkel dolgozni, akiket ismerünk, és akikben megbízunk.

Ahelyett, hogy drága tévé reklámokra, újsághirdetésekre, vagy rádiós kampányokra költenénk, az Eqology a Business Partnereit jutalmazza, akik barátaiknak és ismerőseiknek beszélnek a termékeinkről. Ez minden érintett számára egy nyer-nyer szituáció.

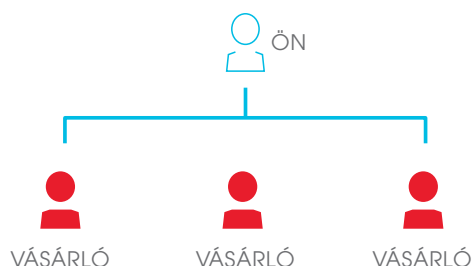
Büszkék vagyunk arra, hogy Önt a lehető legkedvezőbb módon tudjuk kompenzálni. Kompenzációs tervünk néhány egyszerű lépésből áll, amelyek lehetővé teszik, hogy a jövőben saját és mások erőfeszítéseivel pénzt keressen.



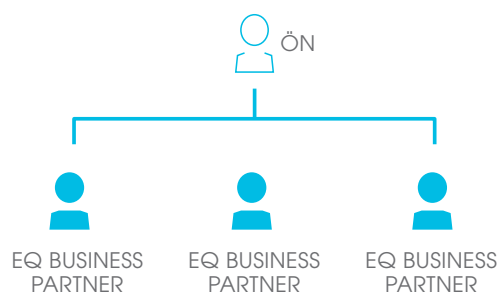
Könnyű elkezdni: Csak 3 egyszerű lépés

Miután Ön megvásárolta az EQ Business Csoomagját, fontos a gyors indulás:

1 Az Ön első Vásárlói



2 Az Ön első EQ csapata



3 EQ Business Partnereid segítése az 1. és 2. lépésben

KEZDŐCSOMAGOK

-25%
MINDEN
TERMÉKRE*

*kivéve Pure Artale Oil,
EQ Business csomagok,
prospektusok/marketing
anyagok & EQ Prémium

EQ ULTIMATE KIT

€ 1299, 3.000 QV



EQ PROFESSIONAL KIT

€ 899, 2.000 QV



EQ BUSINESS KIT

€ 499, 1.000 QV



EQ STARTER KIT

€ 250, 500 QV



AZ ELSŐ CÉLOK

FSQ BONUS

100 euró bónuszt
és Mentor
Accelerator
kap minden FSQ
feltételeket teljesítő
Business Partner

Fast Start Minősülés (FSQ program)

Az első 30 nap során az alábbi feltételeknek
kell teljesülni a Fast Start Minősüléshez:

1. Vásároljon bármilyen EQ Business csomagot. Bármely Business csomag QV (FSQV) pontértékének 50%-a hozzáadódik az FSQ programhoz.
2. Gyűjtsön összesen 2.000 QV (Qualifying Volume) pontot az Ön EQ Business csomagjának és az Ön által szponzorált szervezet összes vásárlásának kombinációjából. A Vásárlók vásárlásának QV értéke 100%-ban, az Ön és a közvetlenül Ön által szponzorált Business Partnerek vásárlásának QV értéke 50%-ban számít bele az Ön FSQ programjába.

Az FSQ program azon a napon indul, amikor Ön megvásárolja az EQ Business csomagját, és EQ Business Partnerre válik.

Aktív Business Partner

Az Eqology Kompenzációs Tervében szereplő jövedelemre Ön úgy tehet szert, hogy minden naptári hónapban megszerzi az ehhez szükséges aktivitást.

Az aktivitás feltétele EQ Director rangig minimum 150 PQV vagy 3 EQ PAO/PVO/PAOK prémium havi előfizetéssel, vagy pre-paid előfizetéssel rendelkező vásárló megléte. EQ Vice President és President rangon 300 PQV vagy 3 EQ PAO/PVO/PAOK prémium havi előfizetéssel, vagy pre-paid előfizetéssel rendelkező vásárló megléte, illetve EQ Gold President rangtól 600 PQV vagy 6 EQ PAO/PVO/PAOK prémium havi előfizetéssel, vagy pre-paid előfizetéssel rendelkező vásárló megléte.



EQ BUSINESS CSOMAGOK	ÁR	QV	FSQV
EQ Ultimate Kit	1299	3.000	1.500
EQ Professional Kit	899	2.000	1.000
EQ Business Kit	499	1.000	500
EQ Starter Kit	250	500	250

definíciók

FSQV = **Fast Start Qualification Volume**
(Fast Start minősüléshez szükséges pontérték), 50% a Business Partnerektől és a személyes Kezdőcsomagból, 100% a Vásárlóktól.

QV = **Qualifying Volume**
(kvalifikációs pontérték), ez határozza meg a rangot.

BV = **Bonus Volume** (bónusz pontérték), ez határozza meg a jutalékot

EQTM GIVES BACK

Jusson hozzá az EQ
Omega-3 tesztekhez,
vagy az EQ K2+D3
vitamin tesztekhez
INGYEN!

Használja ki egyedi EQ Gives Back programunk előnyeit. Az EQ Gives Back program lehetőséget kínál arra, hogy Ön mindig több EQ Omega-3 teszttel, vagy EQ K2+D3 vitamin teszttel rendelkezzen, és ne kelljen aggódnia amiatt, hogy bármelyikből is kifogy.



Minden 3. Vásárló regisztrálását követően, akik 1 teszttel vásárolták meg az EQ Pure Arctic Oil előfizetést, vagy 1 teszttel vásárolták meg az EQ K2 + D3 előfizetést, 3x EQ Omega-3 tesztet/EQ K2+D3 vitamin tesztet adunk INGYEN*. Az EQ Gives Back program által biztosítjuk azt, hogy Ön folyamatosan tudja tesztelni új Vásárlóinak az omega-6:omega-3 arányát, vagy a K2+D3 vitamin koncentrációját anélkül, hogy fizetnie kellene a tesztekért.

*Az EQ Gives Back ingyen tesztek az Ön következő havi automatikus megrendeléséhez adjuk hozzá. Amennyiben Ön ettől eltérően kéri azok megküldését, úgy külön szállítási- és kezelési költséget számítunk fel.

3 FOR FREE

Jusson hozzá termékeihez
INGYEN!

1. Vásároljon az adott hónapban bármilyen EQ 3FF terméket.
2. Legyen az adott hónapban három olyan Vásárlója, akik ugyanazt a terméket vásárolják meg.
3. Ön azt a terméket ingyen* fogja megkapni a következő hónapban.



EQ Pure Arctic Oil
INGYEN*
A KÖVETKEZŐ HÓNAPBAN

*Önnek csak a szállítási- és kezelési költséget kell kifizetnie ahhoz, hogy megkapja az ingyenes EQ terméket. Minden megrendelést ugyanabban a naptári hónapban kell kifizetni. Minden ingyen termék 1 PQV-t ér. További információk az eqology.com oldalon.

AZONNALI JUTALÉK- SZERZÉS

1. Customer Acquisition
Bonus (CAB)

Ön minden új, Eqology havi előfizetést, vagy pre-paid előfizetést vásárló Vásárló után Customer Acquisition Bonusban (CAB) részesül.

CAB jár minden új Prémium EQ Pure Arctic Oil (PAO), EQ Pure Vegan Oil (PVO), EQ Pure Arctic Oil for Kids, Family Pack havi előfizetések, és pre-paid előfizetések után - két szinten - **ALAP és MAX** szinteken. A többi csomag alap CAB értékkel rendelkezik.

A CAB bónusz szintje a CAB Accelerator teljesítésétől függ, erről bővebb információt a következő, 7. oldalon talál.

A konkrét CAB értékeket a 18. oldalon találja.

MAX

40
EURO

MAX CAB 40 euró, vagy
ALAP CAB 20 euró*

ALAP

20
EURO



*A megjelölt CAB értékek országoként eltérhetnek.

Fontos: A CAB mindig az új előfizetés vagy pre-paid előfizetést regisztráló Business Partner részére kerül jóváírásra, és igény szerint a Live Bonusokkal kérhető a kifizetése. Az EQ CAB termékeknek nincs BV értéke. Amennyiben egy EQ CAB termék visszaküldésre kerül, nem fizetik ki, vagy a Vásárló nem teljesíti az előfizetést, úgy a CAB visszavonásra kerül.



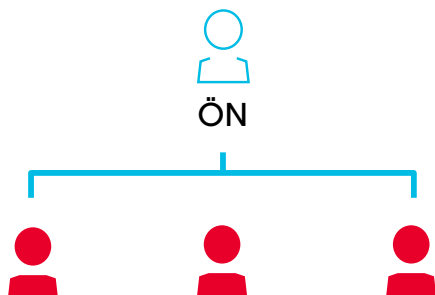
CAB EQ™ Accelerator

EQ™ FAST START

AZ ELSŐ 30 NAPBAN

Amennyiben a Business csomag megvásárlását követő 30 nap során Ön 3 ÚJ havi előfizetést/pre-paid előfizetést vásárló Vásárlót regisztrál, úgy életre szóló MAX CAB (Customer Acquisition Bonus) szinttel jutalmazzuk.

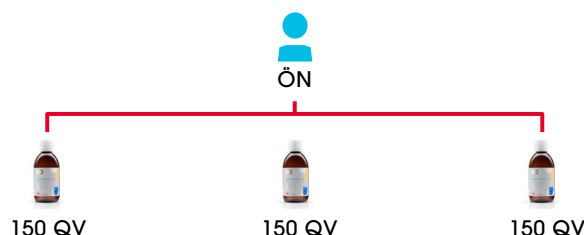
- A 30 nap a Business csomag megvásárlásának napjával indul
- Amennyiben bármilyen oknál fogva nem sikerül 3 Vásárlót regisztrálni az első 30 nap során, úgy a későbbiekben is van lehetőség elérni a MAX CAB szintet, 10 ugyanilyen Vásárló szponzorálásával (bármikor).
- A MAX CAB szint a CAB Accelerator elérését követően minden további havi előfizetésre és pre-paid előfizetésre érvényes, tehát a 4. és a 11. Vásárló vásárlásától számítva.
- A CAB Accelerator (MAX CAB) státusza bármikor ellenőrizhető a háttéríróban, a MAX CAB panel alatt.



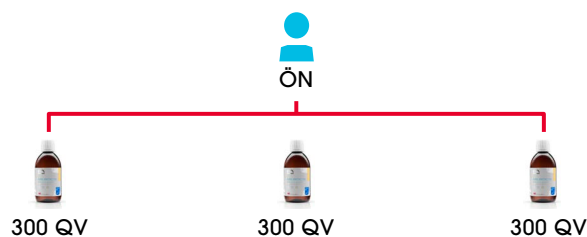
3 PAO/PVO HAVI/PRE-PAID ELŐFIZETÉSES VÁSÁRLÓ AZ ELSŐ 30 NAPBAN

3 vagy több Vásárló regisztrálása esetén az új Eqology Business Partner részére dupla QV jár az első 30 napban.

Miután az első 3 Ön által szponzorált Vásárló kifizette a megrendelését, minden új közvetlen Vásárló után kapott QV megduplázódik az első 30 napban.



REGISZTRÁLJON 3 VÁSÁRLÓT EQ PRE ARCTIC OIL ELŐFIZETÉSEKKEL
450 QV



KAPJA MEG A DUPLA QV-T
900 QV

FONTOS: Ön bármikor ellenőrizheti az extra QV pontokat a háttéríróban, a QV Booster panel alatt.
Office > QV Booster.

Az Ön első 30 napja:

Regisztráljon 3 Vásárlót, akik kifizetik a kezdő megrendeléseiket az Ön első 30 napja során. Ezáltal a személyes Vásárlók után életre szóló MAX CAB szintet ér el, és minden Vásárló vásárlása után kapott QV megduplázódik az Ön első 30 napja során.

10X EQOLOGY™ 10X EXTRA ÖSZTÖNZÖK

EGY KONCEPCIÓ,
AHOL AZ ÚJ BUSI-
NESS PARTNER
**VISSZAKAPHAT-
JA A PÉNZÉT!**

Visszakaphatja első EQ Business csomagjának árát az EQOLOGY által! Csak annyit kell tennie, hogy megtartja 10 közvetlen Vásárlóját 10 hónapon keresztül EQ PAO/PVO/PAOK prémium havi/Family Pack/pre-paid előfizetésükkel, és ezáltal 100 PAO/PVO vásárlást szerez a Business csomag megvásárlásától számított 12. hónap végéig! Ezenkívül, 5 Business Partnert kell regisztrálnia, bármely EQ Business csomaggal (kivételesen ezalól a 99 eurós Regisztrációs Csomag, és a 250 eurós Starter Csomag)!



12 hónap



x100



x5

- Kizárólag a 2020. július 1-jén, és azt követően regisztrált személyes EQ PAO/PVO/Kids prémium Vásárlók és Business Partnerek számítanak bele a 10X programba.
- Önnek a Business csomag megvásárlásától számítva 12 naptári hónap áll rendelkezésére az alábbi célok elérésére:
 - a) 100 PAO/PVO előfizetés megvásárlása a személyes Vásárlók által. Az Eqology PAO/PVO/Kids pre-paid előfizetések egyszeri, 6 vásárlásnak számítanak. Az Eqology Family Pack megrendelések havi 2 vásárlással számítanak bele a 10X programba.
 - b) 5 közvetlenül szponzorált Business Partner regisztrálása bármely EQ Business csomaggal (minimum 499 eurós csomag megvásárlása).
- A Vásárlók Vásárlói NEM számítanak bele a 10X programba.
- A 10X programból törlésre kerül minden olyan, a programba beleszámító megrendelés, amely visszaküldésre, és az Eqology által visszafizetésre kerül.
- Az EQOLOGY visszafizeti az EQ Business csomag árát miután mind az 5 Business csomag & 100 PAO/PVO vásárlás teljesült, és kifizetésre került, általában az utolsó megrendelés feldolgozásától számított 14 napot követően. Az EQ 10X visszafizetés (az adott EQ ID alatt vásárolt első Business csomag bruttó értéke, szállítási-és kezelési költség nélkül) Live Bonusként kerül jóváírásra.
- Az EQ 10X minden új Business Partner számára elérhető. Az Eqology fenntartja a jogot arra, hogy 30 napos felmondási idővel a programot bármikor visszavonja.

EQ Premium Challenge

Ha Ön, mint EQ Business Partner 20, 50, 100, 250 vagy 500 EQ Pure Arctic Oil Prémium Vásárlót regisztrál, akkor EQ Premium Challenge Bonusban részesül.

Extra
Ösztönzés

-25%
TERMÉKEKRE*
*EQ Pure Arctic Oil
EQ Business Partnerok
pénzeszköz/marketing
anyagok & EQ Prémium

20 EQ PAO PRÉMIUM VÁSÁRLÓ*	50 EQ PAO PREMIUM VÁSÁRLÓ*	100 EQ PAO PREMIUM CUSTOMERS*	250 EQ PAO PREMIUM VÁSÁRLÓ*	500 EQ PAO PREMIUM VÁSÁRLÓ*
€ 200	€ 2.000	€ 5.000	€ 10.000	€ 20.000
4 hónapon keresztül fizetve	12 hónapon keresztül fizetve	18 hónapon keresztül fizetve	20 hónapon keresztül fizetve	24 hónapon keresztül fizetve

*Az Ön minősítési szintjéhez tartozó Vásárlóknak minden hónapban aktívnak kell lenniük ahhoz, hogy Ön megkapja az EQ Premium Challenge bónuszának havi részösszegét. A bónusz a havi jutalékfizetés részeként kerül elszámolásra.

Personal Customer Commission (PCC) - Személyes Vásárlók Utáni Jutalék

- Több Vásárló, több jutalék!
- Amikor az adott naptári hónapban a Vásárlók vásárlásai meghaladják a 200 BV pontot, akkor Ön a 200 BV pont feletti teljes pontértékre 10-25% arányban jutalékot kap. A PCC a havi jutalékfizetés részeként kerül elszámolásra.
- A Vásárlók kezdő megrendelése nem, de a későbbi, havi automatikus megrendeléseik beleszámítanak az összes PCC BV pontba.

Bonus Volume (BV) generálása:

TERMÉK	BV
EQ Pure Arctic Oil Premium	30 BV
EQ K2+D3 *a K2 előfizetés 25 BV pontot generál	25/30* BV
EQ Essential	25 BV
EQ Shake	23 BV
EQ Anti Age Collagen	42 BV

BV
hozzáadódik a
PCC-hez

Az EQ PAO prémium kedvezmény 40%-kal csökkenti minden termék BV értékét, kivéve az EQ Pure Arctic Oil Prémiumét.

Bonus Volume (BV) Jutalékok

BONUS VOLUME (BV)	ELÉRHETŐ JUTALÉK
201 - 1.000	10 %
1.001-2.500	20 %
2.501 +	25 %

Például: ha Ön 1.100 BV pontot gyűjt az adott hónapban, akkor 1.100 BV - 200 minimum BV = 900 BV, így 900 BV x 20% = 180 BV.

- A Vásárlók megrendeléseit után szerzett első 200 BV után nem fizetünk PCC jutalékot.
- 200 BV pontig a teljes BV 90%-a a Team Commission részeként kerül jóváírásra.
- Amikor Ön eléri a 10%-os szintet, akkor az Ön BV pontjainak 80%-a a Team Commission részeként kerül jóváírásra.
- Amikor Ön eléri a 20%-os szintet, akkor az Ön BV pontjainak 70%-a a Team Commission részeként kerül jóváírásra.
- Amikor Ön eléri a 25%-os szintet, akkor az Ön BV pontjainak 60%-a a Team Commission részeként kerül jóváírásra.
- Az EQ CAB termékeknek nincs BV pontértéke.

Mentor Bonus

MENTOR Accelerator

Keressen minden alkalommal akár 250 eurót azzal, hogy EQ Business csomagjaink valamelyikét ajánlja új potenciális Business Partnerek számára. Ez a bónusz a személyes szponzor fa alapján, Live Bonusként kerül elszámolásra.

- Amennyiben a csatlakozást követően azonnal munkához lát, és az első 30 napban 6 Vásárlót regisztrál, úgy eléri a 100% extra Mentor Bonus első szintjét (EQ Business Partner).
- A Mentor Accelerator az FSQ program teljesítésével, vagy 6 EQ Business Partner szponzorálásával (EQ Starter Kit, EQ Business Kit, EQ Professional Kit) is elérhető.
- A Mentor Accelerator 10 euró extra jutalékot ad minden EQ Starter Kit szponzorálása után, 20 euró extra jutalékot minden Business Kit után, és 40 euró extra jutalékot minden Professional Kit után. Keressen minden alkalommal akár 250 eurót (Ultimate Kit) azzal, hogy EQ Business csomagjaink valamelyikét ajánlja a szervezetében lévő új EQ Business Partner számára. Ez a bónusz a személyes szponzor fa alapján, Live Bonusként kerül elszámolásra.

TITLE	Business Partner	Director	Vice President	President	Gold President	Platinum President	Diamond President
EQ Starter Kit	10	14	24	34	44	44	44
EQ Business/Arctic/Vegan Kit	20	28	48	68	88	88	88
EQ Professional/ Vegan/Arctic Kit *	40	56	96	136	176	176	176
*e.g. with Mentor Accelerator	80	96	136	176	216	216	216
EQ Ultimate Kit **	46	64	111	157	203	203	203
** e.g. with Mentor Accelerator	92	111	157	203	250	250	250

Példa:

- Ha Ön EQ President, és EQ Professional Kittel szponzorál egy új EQ Business Partner, akkor 136 euró Mentor Bonust kap. Ez a Mentor Accelerator megléte esetén 176 euró.
- Ha Ön EQ Gold President, és az Ön személyes szponzor fáján lévő EQ Director EQ Business Kittel szponzorál egy új EQ Business Partner, akkor Ön 80 euró Mentor Bonust kap (88+20-28).
- Ha Ön EQ Platinum President, és az Ön személyes szponzor fáján lévő EQ President EQ Business Kittel szponzorál egy új EQ Business Partner, akkor Ön 40 euró Mentor Bonust kap (88+20-68).

Differenciált Mentor Bonus

Ön a rangjától függően minden alkalommal differenciált Mentor Bonusban részesülhet, amikor az alsóvonalán lévő EQ Business Partner EQ Business csomagjaink valamelyikével új EQ Business Partner szponzorál. Ez a bónusz a személyes szponzor fa alapján, Live Bonusként kerül elszámolásra.

Differenciált Mentor Bonus példa:



*A szponzor a Mentor Acceleratorral magasabb Mentor Bonust érhet el.

Director 60 Bonus

Részesüljön további jutalmazásban azzal, hogy csapatát sikerre vezeti. Amennyiben az első 60 nap során teljesíti az alábbi követelményeket, akkor 250 euró egyszeri bónuszban részesül. A DIR60 program az első Business Partner szponzorálásával indul, vagy azzal, hogy egy Business Partnert az Ön alsóvonalára helyeznek át.

1. Vásárolja meg saját EQ Business csomagját
2. Indítsa el a programot az első EQ Business Partner szponzorálásával vagy áthelyezésével
3. Legyen 3 személyesen szponzorált EQ Business Partnere
4. A 60 nap során, de bármely 30 napos időintervallumon belül, érjen el legalább 4.000 GQV pontot

EQ Havi Toborzási Verseny

Szponzoráljon legalább 20 új Business Partnert és/vagy Vásárlót, kerüljön be a TOP 3-ba, és nyerje meg a 3 jutalom egyikét!

1. díj - 900 EUR
2. díj - 600 EUR
3. díj - 300 EUR

- A verseny alapja egy egyszerű, havi pontozási rendszer. Pontszerzés:
 - + 1 pont bármilyen ÚJ vásárlói előfizetés után (pl. ÚJ EQ PAO Prémium Vásárló)
 - + 2 pont minden EQ Starter Kit értékesítése után
 - + 3 pont minden EQ Business Kit értékesítése után
 - + 5 pont minden EQ Professional/Vegan Professional/Arctic Professional/Ultimate Kit értékesítése után
- Önnek legalább 20 új tagot szükséges regisztrálnia ahhoz, hogy részt vegyen az EQ Toborzási Versenyben.
- A 3 legtöbb pontot gyűjtő EQ Business Partner nyer.
- Amennyiben egynél több Business Partner ér el azonos pontszámot, úgy az nyer, akinek a versenybe beleszámító megrendeléseinek összes QV pontja nagyobb.
- Minden ÚJ személyes Business Partner és Vásárló (beleértve a Vásárló Vásárlóját is) számít.
- Ha Ön a nyertesek között van, akkor a nyereménye a havi bónuszfizetés részeként kerül elszámolásra.
- Ha bármely megrendelést visszaküldik, és az Eqology visszatéríti annak vételárát, akkor az érintett vásárlói/üzleti csomag után jóváírt pont(ok), és a nyeremény is visszavonásra kerül.

Lifestyle Bonus

Triple Diamond Ambassador	€ 1.400
Double Diamond Ambassador	€ 1.400
Diamond Ambassador	€ 1.100
Diamond President	€ 1.100
Platinum President	€ 1.100
Gold President	€ 1.100
President	€ 600
Vice President	€ 300



Az Eqology akár havi 1.400 euró Lifestyle Bonust is fizethet, ha Ön legalább aktív EQ Vice President (vagy annál magasabb) rangon tartózkodik.



Leadership Matching Bonus

Az Eqology Matching Bonus azokat a vezetőket jutalmazza, akik csapatukkal elkötelezettek a nagy vásárlói kör építése iránt. Amikor Ön EQ Gold Presidentként minősül, akkor 20% Matching Bonust kaphat, első szinten, a saját szponzor fa alapján. Minden további magasabb ranggal a Matching Bonus egy újabb szintje válik elérhetővé. A bónusz VP rangtól a Team Commission BV volumene alapján, a havi bónuszfizetés részeként kerül elszámolásra.

		Gold President	Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Triple Diamond Ambassador
VP SZINTEK	1	20%	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	2		20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
	3			15 %	15 %	15 %	15 %
	4				10 %	10 %	10 %
	5					5 %	5 %
	6						2 %

Rank

Advancement Bonus (RAB) - Rang Bónusz

Extra
ösztönzés
TL, D, VP, P,
GP rangok
részére

Team Leader	Director	Vice President	President	Gold President
€ 100	€ 250	€ 500	€ 2.500	€ 5.000
2 hónapon keresztül fizetve	4 hónapon keresztül fizetve	4 hónapon keresztül fizetve	6 hónapon keresztül fizetve	6 hónapon keresztül fizetve
2.000 GQV 3 minősülési lábbal	4.000 GQV 3 minősülési lábbal	12.000 GQV 3 minősülési lábbal	36.000 GQV 3 minősülési lábbal	90.000 GQV 3 minősülési lábbal

Platinum President	Diamond President	Diamond Ambassador	Double Diamond Ambassador	Triple Diamond Ambassador
€ 7.500	€ 15.000	€ 30.000	€ 60.000	€ 100.000
6 hónapon keresztül fizetve	12 hónapon keresztül fizetve	12 hónapon keresztül fizetve	12 hónapon keresztül fizetve	24 hónapon keresztül fizetve
180.000 GQV 3 minősülési lábbal	1 személyesen szponzorált PP láb	2 személyesen szponzorált PP láb	3 személyesen szponzorált PP láb	4 személyesen szponzorált PP láb

*A Rank Advance Bonus kifizetéseihez aktív rangot kell fenntartani.

Passzív Jövedelem

Koncentráljon egyszerűen a hármas csapategységek építésére, ahol minden csapat szintén hármas csapategységeket épít, és részesüljön csapatának forgalmából legfeljebb 10 EQ Team Leader generáció mélységig!

Team Commissions (Csapat Jutalékok)

A Team Commissions alapja az Ön csapatának termékértékesítéséből származó Bonus Volume. Az Ön fő célja, mint EQ Business Partner, hogy stabil vásárlói kört alakítson ki, és csapatát olyan EQ Business Partnerekkel építse fel, akik szintén stabil vásárlói kör kialakításán dolgoznak.

TA Team Commissions az EQ Team Leader pozíciótól indul. Csapatának növekedésével a Team Commission jövedelem is növekszik.

- Minél magasabb rangot ér el, annál több generáció után részesülhet jutalékban.
- A jutalékok „tömörítettek” annak érdekében, hogy Ön jutalékban részesüljön az Ön EQ Team Leader vagy annál magasabb rangú lábainál mélyebbről származó értékesítések után is. A csapat jutalék számítása során kizárólag az aktív EQ Team Leaderek vagy annál magasabb rangok számítanak generációnak. Ezért az EQ Business Partnerek Bonus Volumene a következő minősítési generációhoz adódik hozzá.
- Bármely Vásárlói vagy EQ Business Partneri forgalom, amelyet nem aktív EQ Team Leader vagy annál magasabb rang generál, „tömörítve” a generáció forgalmaként kerül elszámolásra.
- Ez a bónusz az elhelyezési fa alapján, a havi bónuszfizetés részeként kerül elszámolásra.

		TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
TL GENERÁCIÓK	1	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	2	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	3	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	4		5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	5			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	6				5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	7					5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
	8					2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
	9						2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
	10							2 %	2 %	2 %	2 %

Rang Áttekintés

Ön EQ Business Partner rangon kezd. Miután elér egy magasabb rangot, addig marad azon a rangon elismerve, amíg ismét egy magasabb rangra nem lép. Ez a „Legmagasabb Elért Rang”.

Az elérhető jövedelem nagyságát, valamint a jutalékok és bónuszok körét az adott bónusz periódusban elért minősítési szint határozza meg. Ez a „Kifizetés Alapja” Rang.

RANG	BP	TL	DIR	VP	P	GP	PP	DP	DA	DDA	DDDA
Személyes forgalom követelményei	150 PQV VAGY 3 VÁSÁRLÓ	150 PQV VAGY 3 VÁSÁRLÓ	150 PQV VAGY 3 VÁSÁRLÓ	300 PQV VAGY 3 VÁSÁRLÓ	300 PQV VAGY 3 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ	600 PQV VAGY 6 VÁSÁRLÓ
GQV		2.000 (60 % OS SZABÁLY)	4.000 (60 % SZABÁLY)	12.000 (60 % SZABÁLY)	36.000 (60 % SZABÁLY)	90.000 (60 % SZABÁLY)	180.000 (60 % SZABÁLY)				
Aktív külön lábak		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Rang követelmény a külön lábakon		3 Aktív BP	3 Aktív BP	3 Aktív BP	3 Aktív TL	3 Aktív Dir.	3 Aktív Dir.				
Aktív PP szám a szponzor fő külön lábain (maximum 1 PP/láb)								1	2	3	4

60%-OS SZABÁLY

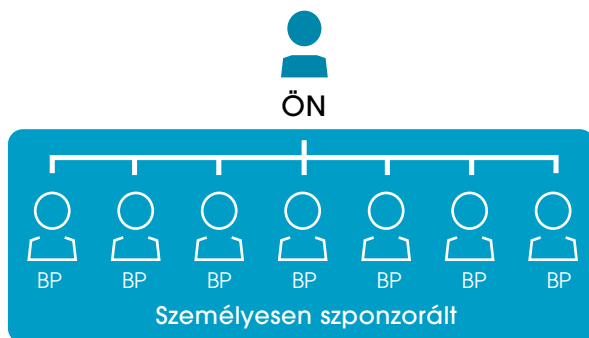
A **60%-os szabály** lehetővé teszi, hogy Ön az egyik lábáról érkező teljes forgalom legfeljebb 60%-át felhasználja egy új rang minősítéséhez.

TITLE	GQV	60 %	40 %
Team Leader	2.000	1.200	800
Director	4.000	2.400	1.600
Vice President	12.000	7.200	4.800
President	36.000	21.600	14.400
Gold President	90.000	54.000	36.000
Platinum President	180.000	108.000	72.000

Csapat struktúra

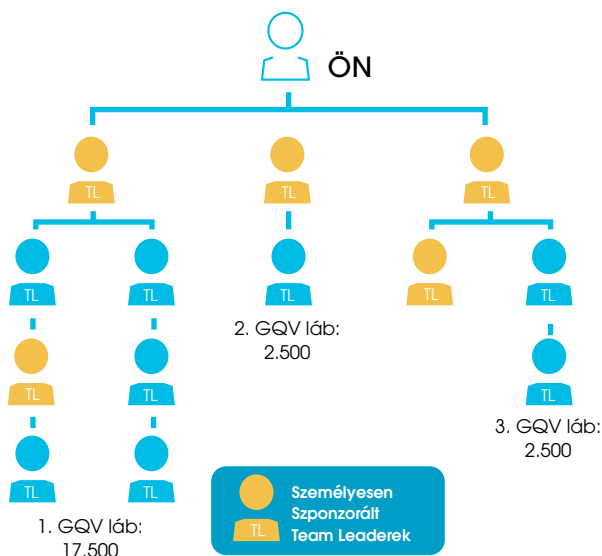
Szponzor fa

Amikor egy EQ Business Partner új EQ Business Partnert szponzorál, akkor az új Business Partner az őt szponzoráló Business Partner szponzor fájának első szintjére kerül. A szponzor fa az alapja a Customer Aquisition Bonusnak, a Mentor Bonusnak, és a Leadership Matching Bonusnak is.



Elhelyezési fa

esetén, az új Business Partner 60 napra a szponzorának a „várószobájába” kerül. Ezen idő alatt, a szponzornak lehetősége van arra, hogy az új Business Partnert kihelyezze az elhelyezési fa egy már meglévő lábának nyitott pozíciójába. Ezáltal az EQ Business Partner lehetőséget kap arra, hogy növelje egy már meglévő láb forgalmát, valamint hogy az új EQ Business Partner további támogatást kapjon a már működő értékesítési szervezettől. Az elhelyezési fa az alapja a Rank Advancement Bonusnak és a Team Commissionsnek.



Fogalomtár

Aktív: Az EQ Business Partnereknek aktívnak kell lenniük ahhoz, hogy jutalékban részesüljenek.

Az aktivitás feltétele EQ President rangig minimum 300 PQV vagy 3 EQ PAO/PVO/PAOK prémium havi előfizetéssel, vagy pre-paid előfizetéssel rendelkező Vásárló megléte, illetve EQ Gold President rangtól 600 PQV vagy 6 EQ PAO/PVO prémium havi előfizetéssel, vagy pre-paid előfizetéssel rendelkező Vásárló megléte.

Automatikus megrendelés: Előre kiválasztott termék(ek)re vonatkozó megrendelés, amely minden hónap egy meghatározott napján kerül létrehozásra, kifizetésre és kiszállításra.

Business Partner: Business Partnerré válik mindenki, aki EQ Business csomagot vásárol, és az Eqologynak dolgozik. Valamint az első elérhető rang megnevezése is EQ Business Partner.

Tömrítés: A csapat jutalék számítása során kizárólag az aktív EQ Team Leaderek vagy annál magasabb rangok számítanak szintnek. Ezért az EQ Business Partnerek Bonus Volumea a következő minősülési szinthez adódik hozzá.

Vásárló: Egy Vásárló egy EQ Business Partnerhez tartozik. A Vásárló is regisztrálhat új Vásárlókat, részt vehet a 3 For Free (3FF) programban, de jutalékban nem részesül.

Alsóvonal: Az EQ Business Partner Business Partnerére/Partnereire vonatkozik a genealógiai fán (leszármazástani fán).

Fast Start Qualified (FSQ): Teljesítse 30 napon belül a Fast Start minősülés feltételeit, és jogosulttá válik a Mentor Acceleratorra, és az egyszeri 100 eurós jutalékra. Gyűjtsön összesen 2.000 FSQV (Fast Start Qualification Volume) pontot az Ön EQ Business csomagjának és az Ön által szponzorált szervezet összes vásárlásának kombinációjából. A Vásárlók vásárlásának QV értéke 100%-ban, az Ön és a közvetlenül Ön által szponzorált Business Partnerek vásárlásának QV értéke 50%-ban számít bele az Ön FSQ programjába..

Genealógiai fa: Ez a cég teljes szerkezeti felépítése, amely megmutatja, hogy az EQ Business Partnerek hogyan és hol helyezkednek el. A cég mindkét, szponzor fa és elhelyezési fa struktúrát is használja.

Láb: A láb az EQ Business Partner szervezetének része, kezdve egy első szinten lévő EQ Business Partnertől, átfogja a teljes szervezetet. Ha egy EQ Business Partnernek tíz első szinten lévő EQ Business Partnere van, akkor ez tíz lábat jelent a szponzor fán. Ha egy közvetlenül szponzorált EQ Business Partner az elhelyezési fa egy már meglévő lábára kerül kihelyezésre, akkor az elhelyezési fa lábának újonnan szponzorált EQ Business Partnere lesz, de külön láb marad a szponzor fának.

Elhelyezési fa: A közvetlenül szponzorált EQ Business Partnerek kihelyezésre kerülhetnek az elhelyezési fa alsó vonalára annak érdekében, hogy növeljék a láb forgalmát. Rangbeli előrelépéseket az elhelyezési fa lábainak teljes forgalma határozza meg.

Közvetlen szponzor: Az az EQ Business Partner, aki közvetlenül

sponzorál egy új EQ Business Partnert az Eqology üzletbe. A sponzor kifejezés utal arra az EQ Business Partnerre is, aki közvetlenül sponzorál Vásárló(ka)t is.

Elhelyezési sponzor: Az az EQ Business Partner, aki az elhelyezési fán közvetlenül egy másik EQ Business Partner felett van. Az elhelyezési sponzor nem minden esetben azonos a közvetlen sponzorral.

Prémium Business Partner: A prémium státusz bármely EQ Business csomag (kivéve Regisztrációs csomag) megvásárlásával megszerezhető.

Rang: A Kompenzációs Terv alapján elért eredmények szintje, amely meghatározza, hogy az EQ Business Partner mekkora jutalékra, és milyen egyedi bónusz(ok)ra jogosult. A rangot az egyéni- és a csapatszámítás határozza meg, valamint az EQ Business Partner csapatában lévő EQ Business Partnerek egyéni- és a csapatszámítása.

Szponzor fa: Az Ön által közvetlenül sponzorált EQ Business Partnerek mindig az Ön szponzor fájának első szintjén lesznek. Az ő általuk sponzorált EQ Business Partnerek mindig az Ön szponzor fájának második szintjén lesznek.

Team Leader generációk: Team Leader generációnak számít az elhelyezési fa alsóvonalán lévő minden aktív EQ Business Partner a következő EQ Team Leader vagy annál magasabb rangig. A Team Commission a Team Leader generációk alapján kerül kifizetésre.

Felsővonal: Azon EQ Business Partner(ek)re utal, aki az új és meglévő EQ Business Partner felett helyezkedik el a genealógiai fán.

Volumen: A termékhez hozzárendelt érték, amely meghatározza az EQ Business Partner Kompenzációs Terv szerinti rangját (Qualifying Volume/QV), vagy a termékértékesítés után fizetett jutalék mértékét (Bonus Volume/BV). A QV és a BV értéke nem feltétlenül azonos. A volumen további formái:

Bonus Volume (BV): A termékhez hozzárendelt érték, amely meghatározza az EQ Business Partner által eladott termék után fizetett jutalék mértékét.

Group Qualifying Volume (GQV): Az EQ Business Partnerek struktúrájának összes QV értéke. Ez alapján számolódik a havi végi minősítés. Tartalmazza az EQ Business Partnerek PQV értékét.

Kifizetések: A Live Bonus része a CAB, a Mentor Bonus, a 10X, és az FSQ Bonus, amely elérhető az EQ Business Back Office irányítópultján. Az új Live Bonus a „Függőben van” fül alatt jelenik meg, és 14 napig az is marad. Ezt követően, ha a bónuszhoz tartozó megrendelés kifizetésre került, akkor a bónusz összege már az „Elérhető” fül alatt jelenik meg, és 12 hónapig kérhető annak kifizetése. A „Kérem a kifizetést!” gomb megnyomásával az összeg az „Igényelve” státuszot kapja, és 5 munkanapon belül átutalásra kerül. Ön havonta egyszer ingyenesen kérheti a Live Bonus összegének kifizetését. Minden további kifizetés költsége 15 euró.

Fontos:

- A havi bónuszok kifizetése a következő naptári hónap 15. napján történik meg.

- A kifizetés minimum összeghatára 12 euró, az ennél alacsonyabb összegek hozzáadódnak a jövőbeni jutalék(ok) hoz, és akkor kerülnek kifizetésre, amikor a felhalmozott összeg meghaladja a 12 eurót.
- Az EQ Business Partner kötelessége, hogy az EQ Business Partnerre válást követő 3 hónapon belül biztosítsa az Eqology részére a kifizetésekhez szükséges érvényes bankszámla adatokat.
- Amennyiben a havi bónuszok, és a Live Bonusok kifizetése bármilyen okból, 12 egymást követő naptári hónapon (365 nap) belül nem történik meg, úgy a kifizetés érvényessége lejár, és a továbbiaknak ezen lejárt összegek kifizetése nem kérhető.

Személyes Qualifying Volume (PQV): Az a QV érték, amit az EQ Business Partner a személyes termékvásárlásaival generál. De ide tartozik az EQ Business Partner Vásárlóinak közvetlen termékvásárlása által generált volumen is.

Qualifying Volume (QV): Kvalifikációs volumen vagy minősítési érték. A termékhez hozzárendelt érték, amely meghatározza a termékvásárlás QV értékét.

Várószoba: Amikor egy Business Partner közvetlenül sponzorál egy másik Business Partner, akkor az új EQ Business Partner 60 napra a sponzorának a „várószobájába” kerül. Ezen idő alatt, a sponzornak egy alkalommal lehetősége van az elhelyezési fa egy már meglévő lábára kihelyezni az új EQ Business Partner. Az új EQ Business Partner a sponzor fa különálló lába marad, és továbbra is az eredeti sponzor közvetlen sponzoráltja, de az az EQ Business Partner válik az ő elhelyezési felsővonalává, akinek az elhelyezési fája alá helyezték ki. Az új EQ Business Partner ezáltal része lesz az adott láb teljes forgalmának. Amennyiben a megadott időn belül az új EQ Business Partner nem kerül kihelyezésre, úgy marad új lába a sponzoráló EQ Business Partner elhelyezési fájának.

„Lábankénti 60%-os GQV, szabály: EQ Team Leader rangtól kezdődően, a minősítés Group Qualifying Volume (GQV) követelménye, hogy a szükséges volumen legfeljebb 60%-a származhat az elhelyezési fa egyik lábáról.

Például: Az EQ Director minősítés feltétele 4.000 GQV. Ehhez az elhelyezési fa bármely egy lábáról legfeljebb 2.400 GQV (60%) származhat.

Bónuszokra vonatkozó reklamáció: Amennyiben a havi bónuszokkal és rangokkal kapcsolatban bármilyen kérdés merül fel, azt csak abban az esetben vizsgáljuk felül, ha a panasz az EQ Ügyfélszolgálatának részére, legkésőbb a következő naptári hónap 3. napjáig bejelentésre kerül.

Az Eqology fenntartja a jogot arra, hogy a Kompenzációs Tervet szükség szerint módosítsa az EQ Business Partnerek és a cég javára. Az extra ösztönzőket bármikor megváltoztathatja vagy visszavonhatja. Az cég mindent megtesz majd annak érdekében, hogy a változásokat 30 nappal korábban bejelentse.

Az Eqology NEM garantálja semmilyen szinten a havi jövedelmet vagy bevételt egy Business Partner számára. A bevételeket kizárólag az értékesítések, az üzleti partnerek képességei és erőfeszítései befolyásolják.

CUSTOMER ACQUISITION BONUS (CAB)

ÉRTÉKEK - VÁSÁRLÓK UTÁNI BÓNUSZ ÉRTÉKEK

PRODUCT	REGULAR CAB	MAX CAB
	EUR	EUR
Bármely EQ PAO/PVO PREMIUM havi előfizetés vagy Pre-Paid (6 hónap hűségidő)	20	40
Bármely EQ PAO/PVO Pre-Paid vagy havi Extensions (hosszabbítás) (6 hónap hűségidő)	10	20
EQ Pure K2 Pack PREMIUM havi előfizetés 1 tesztel (6 hónap hűségidő)	30	45
EQ Pure K2 Pack PREMIUM havi előfizetés 2 tesztel (6 hónap hűségidő)	40	55
EQ Pure Arctic Oil for Kids havi előfizetés vagy Pre-Paid (6 hónap hűségidő)	10	20
Bármely Small Family Pack (6 hónap hűségidő)	20	40
Bármely Medium Family Pack (6 hónap hűségidő)	30	60
Bármely Large Family Pack (6 hónap hűségidő)	35	70
EQ K2+D3 havi előfizetés vagy Pre-Paid teszt nélkül (6 hónap hűségidő)	10	n/a
EQ K2+D3 havi előfizetés vagy Pre-Paid 1 vagy 2 tesztel (6 hónap hűségidő)	20	n/a
EQ Pure Energy előfizetés 1 tesztel (6 hónap hűségidő)	30	40
Bármely EQ Pure Nordic Health előfizetés - 3-as termékcsomag (6 hónap hűségidő)	45	60
EQ Nordic Energy Booster előfizetés vagy Pre-Paid (6 hónap hűségidő)	15	n/a
EQ Essential Pre-Paid (6 hónap hűségidő)	15	n/a
EQ Pure Collagen Pack havi előfizetés 1 tesztel (6 hónap hűségidő)	30	45
EQ Shake (6 hónap hűségidő)	10	n/a
EQ Shake (3 hónap hűségidő)	5	n/a

EQ.OLOGY

Lilleakerveien 2B,
0283 Oslo
Norway
eqology.com
